

# 《引爆潜能、业绩倍增》

产品名称	《引爆潜能、业绩倍增》
公司名称	上海尊心教育科技有限公司
价格	30000.00/天
规格参数	
公司地址	上海市闵行区金都路4299号6幢3楼E37室
联系电话	051257905112 18915754998

## 产品详情

### 【课程介绍】

越来越多的企业发现：销售人员业绩长期得不到提升甚至不断下降、面对激烈的市场竞争，一到公司就感受到士气低落、消极抱怨，这是在销售因压力过大而没有树立热情巅峰心态，出现了丧失信心、痛苦压抑、情绪消沉等不良心理状态，导致销售人员频繁跳槽，人才流失等严重影响。其实中国市场内需强劲，企业要实现降本增效，提升销售业绩，必须加强营销人员的心态激励与销售技巧提升专业培训。

激发销售热情，运用催眠式销售技巧，积极主动开拓市场是业绩倍增的利剑！

催眠式销售技巧实战训练目的是通过与潜意识对话，催眠体验，激发员工销售激情，唤醒销售人员的自我价值感，发掘他们的营销潜力，提高工作热情和销售业绩。通过培训可让员工利用心理学知识，探究客户购买心理，快速赢得客户信任和好感，克服销售人员常见障碍，有效处理客户抗拒，建立良好黏性的客户关系，从而实现转介绍关联销售和口碑营销。培训效果是营销人员对销售有全新的认识，对销售方法有更深的领悟，对服务客户意识有巨大提升，快速达成企业营销战略目标。

### 【培训收益】

克服浮躁的销售心态，视客户拒绝为成功磨砺，减少消极抱怨。

激发积极的销售热情和成功信念，使销售对客户服务有全新认识。

了解销售买卖的本质和核心要素，激发内在工作动力。

持续加倍付出与积极的进取心，全面提高销售团队凝聚力与战斗力。

学会自我激励，增强正面情绪，处理负面情绪，培养积极心态面对工作。

掌握顾问式销售的流程、技巧和策略，实现销售业绩倍增。

培养销售人员积极双赢思维-升级BVR信念、价值观、行为模式系统。

了解销售心理学中5个关键点，探求客户心理奥秘。

顾客购买的是什么？快速赢得客户信赖的12种方法。

销售人员卖的是什么？常见60种成交方法。

学会自我激励10大技巧，提高销售人员综合职业素养。

了解销售人际交往的心理学原则、黄金沟通十法。

销售心理实战练习：通过眼神、手势、言谈和肢体语言洞察顾客。

引爆潜能：现场体验神奇催眠术“架人桥”，激发销售热情和企图心。

如何利用心理学原理快速处理客户抗拒：反对循环五步法。

了解如何开拓客户群，判断客户购买决策的驱动力。

怎样更好与客户维护双赢、持久的愉悦关系。

积极的销售高峰体验：种心锚让你的业绩和财富倍增。

### 【授课方式】

团队PK活动、分组讨论、案例分析、情景模拟、角色扮演、心理测验。

课程应用积极心理学、销售心理学等相关工具方法，以塑造热情积极心态、提升销售狼性企图心为主旨，结合众多生动、深刻的真实案例等，追求实战、实操、实用。体验式培训注重互动参与、在感悟中提升销售技能和企业绩效，形成独特的培训风格。

### 【培训对象】：

销售人员、大客户经理、销售主管、销售经理；专业销售技巧课程的进阶课程。

### 【授课时间】： 2天

### 【课程大纲】

第一单元：热身活动，分组团建

1、全场热身活动：

2、团建展示PK：

3、请安排计分助教2名，递话筒助教2名。

## 第二单元：销售积极阳光心态塑造

1、心态决定一切

2、心怀积极热情心态

3、工作效果，效率和效能区分

## 第三单元：金牌销售的自我激励

### 团队游戏：《人椅》

1、销售为什么要具备奉献敬业精神？

2、职业精神与核心竞争力

3、你愿意和什么样的同事相处？

4、自我激励技巧

## 第四单元：客户消费心理学

### 团队PK活动：《极速报数》

1、什么是催眠式销售？

2、销售过程中销的是什么？自己

3、销售过程中售的是什么？

4、顾客买的是什么？感觉

5、销售是卖的是什么？好处

6、客户内心秘密

## 第五单元：催眠式销售五步曲

团队游戏：《你演我猜》

- 1、吸引注意(感官刺激)
- 2、寻找问题(诱导)
- 3、刺激需求(深化)
- 4、确认需求(催眠指令)
- 5、提供证据(催眠后暗示)

第六单元：成交实战训练及口碑转介绍

- 1、购买信号及成交技巧
- 2、实用成交技
- 3、什么是金牌客户服务

第七单元：现场互动问与答

### 【郭敬峰老师】

压力绩效管理专家

2016-2018年度“中国培训百强名师”

美国N.G.H催眠治疗师

高级企业EAP执行师

国家二级心理咨询师

企业心灵教练

猎聘网特聘讲师

TTT魅力培训师

NLP企业沟通师

心健康幸福推广联盟创始人

### 【讲师简介】

郭敬峰,拥有国家二级心理咨询师资质,163诚信品牌认证讲师、中国讲师网评选2016年度“中国培训百强

名师”、猎聘网特聘讲师、米龙谷同里众创空间特聘创业导师，在中华讲师网和网易云课堂2015年度中华风云讲师评选中荣获“中国百强讲师”荣誉称号，有16年丰富的管理咨询、企业EAP员工关怀服务经验，获得美国国际催眠师协会授予的“NGH催眠治疗师”和台湾华人临床催眠师协会授予的“TAH资深催眠师”，被学员誉为“压力绩效管理专家”郭敬峰老师是高级企业EAP执行师。

职业经历从市场营销、培训经理、运营总监到总经理高级职业经理人，先后就职于希尔顿酒店、中企动力科技股份、心融集团德瑞姆心理教育机构、影响力教育训练集团等知名企业，整合酒店、IT电商、企业管理咨询、心理学教育培训等行业16年的企业管理EAP项目咨询经验。专注压力情绪疏导、高效沟通艺术、催眠式营销技巧、企业管理心理学、职业情商与团队管理等绩效优化解决方案，以提高职场人士心理资本和提升工作绩效为己任，课程广受各类企业及政府机构好评。

### 【授课特点】

针对客户需求定制课件，注重困扰问题解决和现场解疑答惑，行动学习教练式辅导培训采用案例分析、分组讨论、角色扮演，AB角训练、心理测评、情景模拟和实战演练，课程氛围轻松活泼，激发学员的学习兴趣，在内在感悟和方法练习中获得技能提升，改善心态绩效和行为绩效。

课程具有极强的实用性：30%的理论+40%的方法+30%的实例

培训课程提倡以人为本、感悟为宗、实操为要、效果为王

体验式培训：互动性强、幽默、生动、亲切

专业背景、前瞻理念、独到观点、丰富实践经验构成独特课程体验。

### 【服务客户】

服务和指导过的客户包括：中国航天、中国联通、中国电信、中国移动、建设银行、工商银行、招商银行、交通银行、农业银行、上海建工、上海隧道股份、中石油、中石化、国家电网、上海浦东国际机场、广州学而思教育，外高桥造船、上海绿地集团、海怡建筑、太平人寿、上海宝钢、大唐集团、奔驰汽车、东风汽车、一汽大众、可口可乐、中国印钞造币、中国水利水电、飞乐音响、中船重工、平安好房、华为、富士康、博世（中国）投资、江森自控、同程旅游、58同城、猎聘网、艳阳集团、仁宝电脑、南亚电子、神达电脑、美昌科技、鼎鑫电子、纬创资通、精元电脑、上海致达集团、佰和优活、激想体育文化、金陵大酒店、上海国际医学园区、长妇幼医院、苏州儿童医院、南京航空航天大学、苏州大学、上海市疾控中心、朔州市教育局、昆山人社局、安徽皖信人力资源、江苏爱德基金会、昆山周市人民政府、成都市中小企业服务中心、长沙经济开发区管委会、合肥市民政局、河北省企业家协会等知名企业、政府及教育机构。