

社交新零售微商复合模式全案策划创始人

产品名称	社交新零售微商复合模式全案策划创始人
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	社交新零售:13922775065 复合模式:13922775065 全案设计:13922775065
公司地址	广州市天河区陂东路20号大院内自编4号1楼196房（仅限办公用途）（不可作厂房使用）
联系电话	15119707084 15119707084

产品详情

中国电子商会微商专委会秘书长——“凌教头”冯凌凇第一个上台做了主题为《微商的机遇与挑战》的演讲。

在他看来，微商销售的应该是一种生活方式，要让消费者认同你的生活方式，他认为：“微商从单一化妆品向全品类发展，例如大健康、农业产品是微商发展的新趋势。而微商的模式从单一的多层次代理变成融合众筹、社群等丰富形式在内的复合模式。此外，跨境微商开始不断取代海外代购，成为新亮点，这促进了外贸的二次升级。”

在如今“互联网+”的新经济形态下，商会与互联网相结合已经成为其改革发展的必然方向。商会是一个信息交流和沟通的服务平台。当前，社会正处于一个没有边界和没有时空的互联网时代，纵横融合，信息云集。在这样一个新的商业环境里，面对企业需求呈现出来的种种个性化以及商协会间的竞争白热化，未来的路到底该怎么走？

一、为什么要给企业定制做一套社交新零售微商复合模式？

对于微商而言，代理商是微商品牌的命脉，如何发展更多的代理商？这个不是微商的重点，我们换个角度思考，如何帮助代理商销售更多的货物，这个才是微商渠道要思考的问题。

传统的商业模式是厂家——代理商——零售商——客户。它的特征是各级从上级进货，买断上级的商品所有权，赚取差价，代理销售的品牌数量有限，供货渠道较稳定。但是这样的渠道就单单在代理商这个跨度，出现一个问题，就是代理商压货囤货太多，造成最后货物过期也无法销售出去。

所以品牌方更需要考虑的是产品的动销，要产品真正的卖出去到终端消费者的手上才是品牌方最终的目的和最大的收获！社交新零售复合模式就是现在最为创新的模式，是帮助代理商快速销货最好的工具！

二、社交新零售微商复合模式的优势：

- 1.团队的奖励机制，微商复合模式系统的应用可以帮助商家突破线上分佣模式的奖金激励限定，激励代理商努力工作，代理商下面发展的每一个分销商件产品卖出去之后，代理商都可以有钱拿，方便代理商下单、进货、出库、营销、数据统计、奖励结算。
- 2.打通线上商城之后，就可以线上线下双向营销，微商复合模式系统能够帮助商家实现全民营销，线上线下同步引流，增加品牌高曝光，提高品牌忠诚度，快速促进销量增长。是协助代理商卖货的最好工具！
- 3.区域代理保护制度，代理商是分为区域和非区域的，这两种是可以同时存在的，这种保护制度就是区域代理商的店铺可以获得订单优先分配，以激励他们多卖货。
- 4.多种营销方式，只有适合的营销方式才能让自己的事业发展起来。微商复合模式系统有多种营销方式供代理商选择，总有一种是适合你的，帮助商家提升店铺成交转化率。
- 5.多渠道的推广方法助力商家提升品牌印象力，分享返利管理系统借助多种平台渠道进行引流吸粉以扩大影响。将、微博、支付宝同步货源信息，同时配合其内置三十多种营销活动进行引流促销，多渠道结合提高销量。

社交新零售微商复合模式系统功能为我公司独家开发，为微商企业专属打造，并非市场上的标准化的微商系统，这一套模式是经过我们的操盘起盘团队、项目设计团队、模式设计团队、产品经理、技术部一同经过长期的讨论，逻辑的一次次碰撞才出来的一套完善的模式系统体制，经过了半年起的时间打磨优化才正式推出市场，如果你有产品不知道应该怎么做？不知道应该用什么样的奖励制度，我们可以帮您！免费咨询秦经理139^微2277^电5065.

三、为什么现在那么排斥传统的微商囤货？

中国微博营销教父、华艺传媒创始人杜子建，在论坛现场向大家提出疑问，并为大家深入诠释了什么是“微”、什么是“商”，他认为，微商整个现状是急于求成的，微商应该要立足一个“微”字，脚踏实地得，一步一个脚印走好品牌塑造，产品优化的道路，更要立足于一个“商”字，追求商道、人道，要在树德行，有操守，行道义的前提下，追求资本的累积。“贤”、“德”远比“财”、“权”重要，更告诫在成功学论下急功近利的年轻人，要先学会做人，再学会经商。所以我们现在做企业不能够再是一成不变代理商积压囤货的方式，而是大力帮助代理商去动销产品，这才是对代理商最好的奖励。

我们是一群热血青年，我们专注做更好的产品、我们秉对你负责的态度，只做好产品，不是为了打价格战而低价销售，因为我们更注重产品的质量，以及对客户的帮助。如果你认同我的观点欢迎加入！我们拥有8年互联网系统软件开发经验，一直提供各类微商代理管理营销模式定制开发服务，如代理商二级分销系统，复购分销系统，角色返佣系统，代理商云仓系统，代理商下单奖励系统、代理商防伪防窜货系统、代理商控价系统、渠道管控系统、授权系统、代理门店拓客奖励系统、代理奖励管理系统、社交新零售、社交电商系统等等。为你提供一站式服务提供详询秦经理139^微2277^电5065.提出您的要求！