

# 提升店铺曝光量技巧，深圳淘宝运营深圳天猫入驻

产品名称	提升店铺曝光量技巧，深圳淘宝运营深圳天猫入驻
公司名称	深圳市金世博创科技有限公司
价格	1.00/1
规格参数	博创电商:小李子电商
公司地址	宝安区民治街道龙岗
联系电话	0755-21072997 13534001594

## 产品详情

### 一、什么是曝光量？

曝光量：在指定时间内会员产品和公司信息在阿里巴巴被买家看到的次数。当买家在阿里巴巴上找到您的供求信息以及公司介绍后，您的信息被展示在页面上，都会被计算入曝光量。

常见的有：

- 1) 买家通过关键词搜索，您的信息展示在搜索结果页面中，即会被统计进入曝光量，
- 2) 当买家查看供应信息详细页面的时候，下面会有"其他公司产品推荐"在这里出现，也计入曝光量，
- 3) 当买家搜索到您的公司介绍，您的公司展示在公司库的搜索结果中，也会计入曝光量；
- 4) 买家进入到您的旺铺或者二级域名的企业网站时，页面上展示了供应信息，也会被计算入曝光量。

说明：以上会计入曝光量的为举例，包括了大部分情况，但是会计算入曝光量的不限于这些，只要网站上出现您的供求信息，都会被计入。

### 二、如何提升曝光量？

#### 1、完善公司库的信息和标题设置

产品信息很重要.首先建立自己的公司旺铺，把企业简介（包括企业形象展示图，真实详细的公司情况描述）做上去，可以让买家了解您公司的文化和产品特点；关于产品，有实拍产品照片，属性，规格，编号，产品标准等等描述地越详细越好。很多卖家说我已经设置了很完整的标题信息，为什么还是没有客户来浏览搜索我呢？其实主要是因为标题关键词设置不足。很多时候要多设置些关键词才能匹配您的产品或者公司被买家搜索到的几率。

关键词的匹配度，就是在发布产品时产品名称和产品标题的匹配

由于分享有限：可以加小李子电商咨询