

# 女装批发拿货熙璨20年春装新款女式风衣外套

产品名称	女装批发拿货熙璨20年春装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:熙璨熙璨 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 女装批发拿货熙璨20年春装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、女装拿货、服装走份去拿货、服装自己拿货。

“有理三扁担，无理扁担三”，各打50大板是不对的，对于错的人不忍苛责，对于对的人当然就不公平，结果当然是内部嫌隙频生，又怎能发挥良好的团队协调呢？明快处理、是非分明，才是店长应该有的作风，该裁判吹哨子时，不要迟疑！大家好像都讨厌三种人：“笨、懒、慢”，理论上这三种人在组织中，都不易存活，这也造成了组织中的不平衡，团队成员的同构型高，生态不平衡。事实上，高效率的团队应该是多元的组合，苦工有人做，聪明的方法也有人会用，如果大家都是聪明人，都行动迅速，结果是有些思虑周详，缓缓而来的人含恨而去！有的店长站在员工员工这边，以他们的角色、立场自居，而忘了老板与组织的存在。一旦老板与员工有利益冲突时，捍卫员工的利益，这应也是大多数店长常犯的毛病，以工头自居，以工作者的利益为先，而忽视了组织的经营能力能否负担。但是作为店长，在内心你要正确地选择，让上下的天平能保持平衡。“以为店长是良知良能，不知虚心学习”其实店长是一种复合型人才，他需要各种不同专业技能，他需要正确的态度，他负担事情的成与败，他影响到工作者的命运。可是大多数的店长，往往都是因一种专业技能而升职，或技术、或业务……可是一旦升为店长，所有的困难都发生。企业内缺乏店长养成训练，所以，要想当好店长，就要不断在摸索中、尝试错误中完成学习。销售人员在和客户的沟通过程中，不仅要使用文明的语言、保持谦和的态度以外，且在沟通和谈话的方式方法上，还需要注意一些细节性问题。在服装店日常经营过程中服装导购卖衣服时一

定要注意一些大忌，要不然哪怕你巧舌如簧，口才非凡，产品优异，价格低廉，只要不经意间惹恼客户，到手的订单也会飞走。今天小编就带大家来看看服装店卖衣服时的大忌，导购要这样说可就完了！服装批发网避坑指南：多看多比较

由于网上批发无法看到实物，所以在批发时我们想要看货只能看详情页或者货品详情，那么这时候就可以对目标服装批发网的商品细节图和货品详情仔细看看。排除真的出货量很大、平时很忙无法来拍图，一般比较有实力的线上供货商都会做好自己的商品拍摄和管理，如果能看到清晰且是自己实拍的产品图，代表这个商家至少是重视网批这块儿的，对于服装货源细节的把握也能更好。当然这里爱无季小编需要提醒店主朋友们的是，不要光看漂亮的图片，而是要选择真实的图片。因为现在PS工具很多，想要图片漂亮很简单，但是真实对我们才有利。