

衣服女装进货卡嘉西20年冬装新款女式风衣外套

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 衣服女装进货卡嘉西20年冬装新款女式风衣外套 |
| 公司名称 | 武汉爱弗瑞服饰有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | 品牌:卡嘉西 库存:10000 份数:100 |
| 公司地址 | 武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心 |
| 联系电话 | 15902751355 |

产品详情

衣服女装进货卡嘉西20年冬装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、秋季女装进货、服装进货一般在哪里、一般服装进货渠道。

服装店铺如何才能经营好，都有哪些技巧，怎样才能增加店铺的回头率，此类问题是所有服装店经营者都很感兴趣的话题。大家在日常的经营中，都摸索了不少的实用技巧，今天，小编就来和大家分享一些窍门，希望大家能够汲取自己需要的信息，用到店铺经营实践中。店铺选址如果不在繁华的街面上，路过的人群是没有采购服装的需求的，那么店铺的服装摆放就很重要，门口可以挂上夸张的独特的搭配，目的是吸引人来看。品牌断码，商场专卖撤柜呀之类的标幅都可以醒目的挂出。总之，只要能把顾客吸引到店内的方法，都可以尝试下。人无论对价格还是美的心理感觉，都是在比较后才知晓的。所以对主推的服装要对比着卖，顾客在挑选用卖的衣服时，在旁边摆放上质好价高的服装，让顾客自己去对比选择。例如，卖真丝衣服，就在旁边摆放假真丝的面料，并且告诉客户怎样辨别，那手感和穿上后的感觉是完全不一样的。价格即使高一些，人还是愿意多花一点钱买好的。大批的低价甩货可以带来人气，中国人爱跟风，大部分人拿不定主意，一群人中总有一两个自然的领导者，她们的言语就特别有影响力，所以要多刺激她们讲话，她们一旦热情，品评这个是真品牌，那个价格合理，识货的人就会让周围的人加速判断。对这样的顾客要不见山见水的笼络，她们可以帮你带来很多顾客，也会帮你无形中“卖”出很多。店主应该懂得一些服装知识及搭配常识，见到顾客热情的告诉他们怎么辨别服装的做工、面料、

染色、辅料，好衣服和差衣服的区别，如何搭配等。顾客对服装了解的越多，越愿意购买你的服装。服装批发拿货，优先考虑价格

对于价格这个导向，相对而言是最简单的。因为便宜的货源经常可以看到，只要自己能够充分发挥出低价的特点，那么总能吸引一大批价格导向型的用户。