

织里时尚女装进货小鱼仔20年冬装新款女式风衣外套

产品名称	织里时尚女装进货小鱼仔20年冬装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:小鱼仔 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

织里时尚女装进货小鱼仔20年冬装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、网上女装进货、零售服装店出口货源、开一个服装店货源。

品牌服装折扣店性价比非常高，同样一件服装在商场里标价一两千，在折扣店里可能低至三四折，价格便宜了一半都不止，因此品牌折扣店越来越受到广大消费者的欢迎。很多年创业者看中这个市场行情想要开个品牌折扣店，但是开了品牌折扣店真的能赚钱吗？2018年开个服装品牌折扣店究竟怎么样呢？今天我们就来看看品牌折扣店的开店技巧吧。品牌折扣是将商场里的服装汇集到一个卖场以折扣的方式销售。做品牌折扣首当其中的是了解它优劣势。品牌折扣大的优势当然在于性价比高，同样的一件商品商场标价1000元，品牌折扣折扣率可低至5折，4折，甚至2折。品牌货品与消费者之间的鸿沟就在于价格，品牌的优势正好是填补这一鸿沟。营销中难接近消费者的就是价格，品牌折扣是用低价高品将庞大的消费客户群带进店中。此外，品牌折扣店一般有几个品牌同时销售，品牌之间的互补性能够增强，款式比专卖店更多，消费者的选择面积更大。这些都是得天独厚的优势。市场调控能力也更为灵活，与单一品牌相比，品牌折扣能够快速的对市场进行反应。简单说：就是一个品牌不适合该市场，能够根据市场调整自己的货品，从而降低经营风险。品牌折扣的劣势在于商品上架时间晚于专柜，品牌的连续性不强，码号不全。想要成功经营一家服装店，需要扬长避短，放大其优势。规避其劣势，比如品牌的连续性不强

，需要用品牌之间的合理分配去补足。货品不适合当地还可以调整，店铺一旦没有找准就可以说回天无力了。相对于单一店铺来说，选店范围更外宽松一些，一二线大型城市，三四线中小城市，甚至城镇都是品牌折扣能够开花结果的地方。传统服装批发之痛：消费降级

首先最直观的原因就是下游市场的需求缩小。不是说人们都不买衣服了，而是人们选择了更经济、更理性的消费观念，也就是现在常说的消费降级理念。因为现代社会每个人都有着各种各样的压力，虽然挣得多了，但由于其他房子、车子等大项的支出多了，而服饰的消费频率就相对缩减，同时价格上面也更追求性价比。对于传统服装批发源头看来，利润空间就大大压缩了。