

全国女装进货地点慕丹20年冬装新款女式风衣外套

产品名称	全国女装进货地点慕丹20年冬装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:慕丹 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

全国女装进货地点慕丹20年冬装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、从哪里女装进货、厂家服装拿货、怎样开服装店怎样拿货才好卖。

销售淡季，是营销人员梳理和整合区域内产品的佳时机。因为淡季销售相对平稳和舒缓，因此，适度调整产品布局 and 结构，对市场销量不会带来太大的影响。淡季整合和推广产品包括如下几个方面的内容：在销售淡季，很多厂家往往刀枪入库，马放南山，基本上处于停止生产状态，这个时候推广新产品，往往会因为竞争对手少，尤其是“捣乱者”少，而容易切入和溶势、造势。同时，新产品推出后，因为新，所以，会给业务员以及经销商新的感觉，新的动力，终给市场带来新的增长点，让整体销量上升。一些不盈利而老化的“瘦狗”产品，基本上属于企业的“鸡肋”产品了，“食之无味，弃之可惜”，但由于它占有一定的市场份额，在销售旺季一片热销的大好形势下，往往对其不敢贸然下手，而在销售淡季利用新产品上市的大好时机对其“杀戮”却很合时宜，通过推广新产品，替换老产品，新老产品能够有一个很好的过渡和衔接。整合和推广产品，重在推广，通过新产品上市和大力度推广，能够减缓淡季时的“销售视觉疲劳”，从而激发渠道活力，让市场动起来。新产品推出后，要想在淡季有较好的市场表现，积极地拓展、拓宽渠道必不可少。在销售淡季，由于竞争对手的减少或麻痹，一些渠道往往被“闲置”不用，甚至丢弃，因此，对于营销人员来说，这恰恰是开发渠道、扩大网络、挤压对手的绝好机会

。 批发女装怎么拿货源之选择服装批发市场

对于店主朋友来说，全国可供选择的服装批发市场非常多，其中水也很深。有的地方专门批发，有的地方主做加盟代理，还有的地方，生产、批发、零售一体。在进货前首先就要确认清楚。同时不同服装批发市场的货源也分高中低端，单广州一个城市的三个不同批发市场，沙河就是以低端货、走量为主；而十三行主要以中端货为主，价格适中款式较新；站西就以高端货为主。而其他城市的知名批发市场也各有属性，比如像武汉汉正街以质量与实惠出名，杭州四季青以流行元素出名，广州白马以加盟代理出名，具体选择哪个市场，就需要根据店主朋友们的实际情况来考虑了。