短视频代运营短视频达人爆红包装历程

产品名称	短视频代运营短视频达人爆红包装历程
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

这就是每一个短视频达人从0到1，你都要经历的一个过程，主要经历哪些过程呢？

一，找定位。

很多人一开始玩短视频其实是不知道具体要做什么的，也根本不知道自己的定位是什么，所以也就处于无序乱发作品的状态。

不过发着几个视频以后，突然就找到自己的方向了

然后，就有了后面一连串的惊喜和意料之外。

所以定位真的非常重要，尤其是玩短视频，你没有一个具体的定位，就像是无头苍蝇一样，玩不了多久就会自动放弃。

但是，一旦找到了方向感，就会突然柳暗花明一样，一下子就打开了财富的钥匙。

二，找选题。

定位是第一步，有了定位还要每天知道如何去创作内容。

这个时候，选题就很重要了，选得不好，曝光度就会少，选得好，曝光度就会多。

三，找需求。

光有选题，还不能够引起所有人的关注，这时候就需要找用户的需求了。

用户有哪些需求，根据他们的喜好来强化选题和填充有价值的内容，才能让用户刷得爽，又能感受到价值所在。

同时，这也在为后端变现做伏笔。

因为有需求就有痛点，吸引关注的用户也会更精准，因为这些人看重的可能是画作背后的价值，或者如何深入学习画作人的东西，这都是在为后端变现做铺垫。

四，找爆款。

当你创作了一个爆款作品后，你可以沿袭这个爆款作品打造下一个类似的，基本上复制一个火一个，因为这才是真正的顺应了人性的作品。

五，导流量。

导流量到微信上，对她来说就是一个水到渠成的过程，目的就是为了打造属于自己的个人私域流量池。

然后，建立自己的用户数据库，而且都是真正的精准目标用户，这对后端的变现是极为有力的。

所以，我们在打造一个大号成功以后，导流就是一个顺便的事，这一切的前提就是你的粉丝基础要先做得足够大，这样做什么都容易。

六，找变现。

有了流量自然就可以卖画和卖教程以及对接画展，等等，其实还可以开通商品橱窗做一个导购链接，变现的模式无处不在，而且其实也非常的简单。

只要你是一个有粉丝的人，基本上都是很多资源自己找上门来要求和你对接的，这样你就可以随时选择最有利于自己变现的方式去做就好了。

以上这些就是短视频从0到1所要经历的整个过程，如果你能把这些过程熟稔于心，做短视频其实就跟炒菜一样简单。

大道至简，最难是从0到1而已。

成功的道路很多，都离不开细心和观察，按照规律来摸索，事半功倍。