

韩氏伊人2020春装苧麻新款中长裙百袖女装进货

产品名称	韩氏伊人2020春装苧麻新款中长裙百袖女装进货
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:韩氏伊人 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

韩氏伊人2020春装苧麻新款中长裙百袖女装进货

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、女装进货货源、做服装的拿货怎么看款式、服装拿货一次要拿多少。

衣、食、住、行是人生活的必须，随着社会的发展，人们对于这些必须都有了越来越高的追求，服装就是其中典型的代表。各种各样的服装店也应运而生了，竞争可以说是十分的激烈了。随着我国改革开放以来，我国的经济得到了迅速的发展，人们的服装从以前的为了保暖遮羞外，到了今天的追求美观，追求个性，各种各样的服装出现了，不再是以前的单一颜色，满大街款式千篇一律。所以作为一个小型服装店你更要懂得和了解社会的潮流，购进满足不同年龄需求的服装，做到大限度上的满足客户的心理和需要，有了稳定的销售额，服装店做大做强那是指日可待的。作为小型的服装店，因为面积较小，定位顾客要准确，可以定位中老年服装，也可以定位于中青年服装，还可以针对于胖人服装。不可能做到面面俱到。这时候就需要考验经营者的眼光，一些经营者寻求特、酷或特别潮流性的服饰，但发现购买人并不多，这是为什么呢?其实走在大街上我们就会发现，穿那么独特衣服的人始终占少数，大多数人都喜欢内敛和低调，比如优衣库的衣服亮点不多，但是适合人群却很大。店主要找到合适的货源，并保证货源的稳定供给，风格不要总变，保持一种风格，时间久了，自然喜欢这种风格服饰的人会经常光顾并购买。诚信经营，做出品牌效应。不管做任何生意，诚信经营是根本的。为什么许多小店做不长久?今天这件衣服要价1000元，顾客讲价后800元买走了，第二天另一个顾客讲价后300元钱就买走了，这种经营方

式会使回头客越来越少，永远不会立足。只要我们经营过程中诚实守信，服装有了质量问题在三保时间内给顾客包修包换，这样长时间下来一定会受到顾客的青睐与信任，一传十十传百，店铺的品牌效应就出来了，越来越多的顾客就会闻名而来。品牌折扣女装批发货源也需定位

怎么进货才更有利于市场销售呢？答案只有一个，定位。要卖什么风格的货品，要根据门店的顾客群体的年龄定位、衣服零售价格的定位相挂钩，这样才有利与店铺的循环经营，而不是只选择自己想卖的，自己喜欢的。爱无季小编虽然提过很多次，但就是因为知道照做的店主太少所以才不断强调，想到和得到之间只差一个做到，而成败的关键就是执行了。