

卡嘉西2020新款宽松苧麻拼接裙子时尚大码女装进货

产品名称	卡嘉西2020新款宽松苧麻拼接裙子时尚大码女装进货
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:卡嘉西 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

卡嘉西2020新款宽松苧麻拼接裙子时尚大码女装进货

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、女装进货价格表、真丝服装年轻的哪里拿货、服装店主到哪里拿货。

如果一天一家店铺用接待十个顾客来计算，那么在一家店铺上就会产生三十件商品与顾客见面的差异，一个月就会有至少九百次的差异，那一年下来，一家店铺就有可能因为一个动作的改变，多增加一万次的商品见面机会。这一万次的见面机会就是隐形的业绩，是在原有的技能和知识的基础上自然而然可以增长起来的业绩，不需要员工能力的增加，只要做出简单的行为改变即可。如果我们要训练一个员工的连带能力，可能需要耗费较长的时间，但是从推荐一件单品到推荐两件商品，却是我们店铺立刻就可以做到的，能力提升与否，管理者不好监督和考核，但是推荐一件或是两件商品却是用眼睛就可以立即看到的结果，而且不会有任何的争议。常规服装店铺里的要求是顾客进试衣间试衣的时候，一定要准备搭配的服饰让顾客可以做一个整体的试穿，不过有些导购比较上心也会做这个动作，甚至有的还会多拿几件或是准备一些配饰之类的，而有些导购不上心根本就懒得做，更别说是搭配一些其它的配饰之类的，其实，这些除了靠导购个人的意愿来决定的，主要的还是依据每个人对商品了解的程度不同来决定的，毕竟老员工对商品更加了解一些，所以在给顾客选择搭配上也会相对容易一些，而新员工出于对商品不熟悉，所以在搭配选择上也会困难一些。为了避免因各种因素造成的差异性，建议管理者可以直接通过

规定建立统一的行为标准，比如说，顾客从试衣间出来之后，导购必须要有几件的商品在一旁等待，三件也行，五件也好，管理者可根据自己店铺的实际状况把数量先规定下来。导购可以将顾客可能偏好的商品挑选出来都挂在全身镜旁，这样导购不管是要做搭配还是做推荐都会容易许多，同时也可以使产品与顾客见面的机会增大。一般来说，品牌折扣女装货源在全国纺织工业较为发达的城市都会有些分布，如果不想跑太远批发，可以直接在自己的城市进行搜索是否有折扣女装工厂或者供货商公司，如果本地没有，那就搜就近的服装工业发达的大型服装批发市场，一般都有货源供应；如果实力和精力都允许的话，可以选择在广州或是杭州，这两个城市的服装供应链体系较为完整，类别也较全，能够提供全面的品牌折扣女装货源选择和批发。