

抵账酒贴牌定制真正的纯粮酒--株洲资讯

产品名称	抵账酒贴牌定制真正的纯粮酒--株洲资讯
公司名称	古家百年酒业有限公司
价格	.00/个
规格参数	白酒定制:白酒定制 养生酒定制:白酒贴牌 纯粮酒定制:配制酒贴牌定制
公司地址	亳州市谯城区古井镇工业园区
联系电话	18056787109

产品详情

抵账酒贴牌定制真正的纯粮酒--株洲资讯【汉庭酒业】品牌客户：以长期利益和发展为目的，按照白酒整合营销的阶段性的要求，将自己的资源集中在某一白酒品牌上，致力于打造所辖市场上的强势品牌。这一类客户多为目标市场上综合实力和信誉较高的客户。B、核心渠道的市场：就是寻找具有核心渠道力和渠道容量的目标市场。核心渠道的容量是以能提供支持相关的推广费用的比例为标准。通过分析和对比，水井坊和窖·1573都不约而同地将导入期的核心市场在广东省的深圳市和广州市，因为这两个市场是开放型的前沿阵地市场，不仅能接受高雅高品位的新文化消费，同时拥有更多量的目标消费群，这部分消费者的消费力处于全前列，核心渠道发达集中。以上两个品牌的成功足以证明核心市场和选择的重要性。当然，核心渠道推广的成功，不只是选准了核心渠道和核心市场就完事大吉了，更重要的是渠道细化的整合。们来看一看湖北的诸葛酿演义酒在广东东莞大的整合推广方案：

抵账酒贴牌定制真正的纯粮酒--株洲资讯可能在白酒企业的眼中，造牌太简单了，注册一个商标只要区区的一千多元，设计一个包装也是非常容易，至于市场的品牌容量，白酒企业很少会考虑到市场容量的饱和，因为白酒消费者太多了。果真如此吗？消费市场真的到了容量不可测，消费层次不可分的地步？很显然，白酒品牌在市场数量一定有一个限度，究竟从目前市场去看，市场允许多多少个白酒品牌在市场上生存？