

淘宝代运营 淘宝运营20个技巧分享

产品名称	淘宝代运营 淘宝运营20个技巧分享
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

云首电商专注淘宝代运营10年，公司专注只做深度不做广度。今日跟大家分享下，淘宝运营中常见问题，及问题解答。

每个店铺的运营都是需要一个个的过程进行累积的，而不是一夜做起来的。

在淘宝运营过程中，需要注意的事项重点是：

一定不要对这个宝贝进行价格修改，特别是拍下后进行改价，经验之谈，宁愿少成交，也不要拍下进行改价，或者私下返现也行。这是操作一个单品的最简单有效的思路，做完这些就不要太花功夫在优化上面，很多时候往往都是被我们改来改去最终改的死掉，本期先分享大家20个小技巧，简单易操作见效快。注意：SEO优化的第一大禁忌就是随意优化。

淘宝小技巧1、不要刻意去做某些关键词，你给我展现什么词，我就养什么词，借力打力。

淘宝小技巧2、标题写满30个字，注意可读性和可拆分性，首尾流量大词，中间属性长尾高转化词。

淘宝小技巧3、不要修改一口价，动价格利用打折去调整，动一口价影响权重。

淘宝小技巧4、优化标题一次只改3个字，同时注意技巧二。

淘宝小技巧5、24小时内不能对宝贝进行超过两次以上的编辑，影响权重。

淘宝小技巧6、修改标题不要点击编辑宝贝，记得在出售中的宝贝点那个小笔头进行修改。因为你编辑宝贝，系统需要重新收录。

淘宝小技巧7、属性万不得已不能修改，修改就降权。

淘宝小技巧8、任何优化和修改都建议在凌晨操作，这样做的原因：1，方便做数据对比。2，凌晨影响最小。3，系统重新收录最快。

淘宝小技巧9、在前7天不断优化主图（现在直通车可以一次测试4张）提升点击率，当拥有一张点击率超过同行均值的主图的时候，这个单品成功了一半。

淘宝小技巧10、主图的后4张非常影响转化率，特别是在无线端这个对转化率的影响不亚于整个详情，现在很多客户购物根本不看详情，这也是为什么你无线端跳失率那么高的重要原因之一。

很多人小看了跳失率，根本不会去关注这个数据，其实作用很大，比如说我们70%和90%的跳失率，虽然表面看起来差不多，但是如果100个人进入我们页面90%的跳失留下来的只有10人，70%的跳失留下来的30个人，虽然在数据相差20%，但是在真实人数上相差3倍！3倍，看你重视不重视！

淘宝小技巧11、替换主图，先把主图放在第2张的位置，24小时候再替换到首图位置。

淘宝小技巧12、引导PC端客户去无线端下单，当你无线端成交超过95%，流量会大幅度上升，原因很简单，你在做淘宝大方向想做的事情。

淘宝小技巧13、宁可多返现，也不改价，改价一来影响客单价，销售层级，还可能因为改价影响你报名活动，例如你某个单品售价60元，买两件，你每件优惠10元，付款100元。这个时候你这个单品的最低价格就变成了40，而不是50，这个一定要注意。因为系统取这个订单，两个宝贝，其中一个原价60，另外一个就是40了。

淘宝小技巧14、周期螺旋法，每个下一个周期的第一天取决于上个周期的第四天，后不是最后一天，所以特别注意每个周期的后三天的访客，转化等数据。

淘宝小技巧15、详情页着重突出一个卖点，这个卖点可以穿插于详情前后不断重复强调，给消费者加深印象，让他们记住你，多个卖点等于没有卖点，你什么都想表达，结果客户看完就把你忘记了。

淘宝小技巧16、任何宣传图，海报，钻展图，记住文字在左，图片在右，原因不细说这个看似简单其实很深奥，百度新闻也是如此，淘宝直通车放在右边也是如此。

淘宝小技巧17、手机专享价低于9.5折加权重。

淘宝小技巧18、多和类目小二沟通，迟早能上活动，多加类目旺旺群，关注淘帮派会有收获。

淘宝小技巧19、按照生意参谋每一个功能去优化到优质，店铺基本功就很OK了

淘宝小技巧20、SKU对应产品图一定要上传，否则严重影响转化。

OK，说完这个，要说重要的我们要付出80%的精力在这上面了，市场需求这个暂且略过，因为大部分中小卖家并没有生产能力，那么我们就把力量集中在一个点来突破---营销手段！！

营销打爆款手段一之老客户营销法：有的朋友会说，我没有老客户怎么办，我没时间去管理老客户怎么办，别担心，后面四种方法没有老客户一样玩。老客户这种方法无疑今年是玩的最多的，我告诉大家具体的操作步骤：

- 1、直接用微信加客户的手机 基本都是他们微信。
- 2、微信加的时候直接备注他们的名字 否则不容易通过。
- 3、通过后发1块钱的包 现实中1块没人叼 网上一分钱抢的飞。

- 4、统计生日，生日的时候发个包。
- 5、拉进群，平时早晚各发20元，打个招呼，让他们抢抢抢。
- 6、有新款了，让他们测款，他们不喜欢，那直接不用上，他们说好的再上。
- 7、前期做几次免单给他们，建立信任的同时操作爆款。
- 8、后期每个新款都让他们来补单，他们一单顶你在外面操作20单的作用还不止。注意新客户直接引导入群，资源越多你财富越多。