

江阴淘宝装修多少钱 江阴淘宝装修 同盟网络

产品名称	江阴淘宝装修多少钱 江阴淘宝装修 同盟网络
公司名称	无锡市同盟网络科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	无锡市锡山区长泰御园 778-420
联系电话	13621518701 13621518701

产品详情

一、成本核算是重中之重

1、任何的商业都离不开成本核算。很多卖家的定价特别的简单，那就是我进货多少钱，买是多少钱，然后减去快递费用、包装费用，余下的就是利润，但是下来，盈利很少。因为他忽视了人力、退换率、水电房租等一系列的成本支出。所以，在定价之间我们一定要去核算成本，制作一个表格出来，大家可以看下图例子：

二、客户的购买心理和对价格的理解

1、大部分卖家都有一个误区，那就是单纯的认为客户都是图便宜。其实不是的，不管任何一个消费层级的消费者，他们买的基本都是“划得来”、“值得买”。客户会根据自己的经济实力，确定自己买哪个价位的产品，所以，他们只是在某一价格区间里面，江阴淘宝装修公司，寻找“性价比”高的产品。他们还是看重的是产品的使用价值，而并不是单纯的图便宜。我们可以想一下自己的购物时的心里，仔细思考一下，就会明白这个道理。

2、一般的消费者，尤其是工薪，都会避免购买贵或者便宜的产品，而会选择相对稳妥的中间路线。这个现在是大多有一定消费能力的卖家的一个习惯。打个比方，一个产品，一家卖150，一家卖100，一家卖50，那么消费者会相对思考，150的肯定是暴利，会担心自己买贵。而50的可能因为质量不好，才这么便宜。而100的相对正常价格较容易获得消费者的选择。

淘宝运营之提升转化率的几个方法！

1.市场趋势的影响

在上架宝贝之前，我们需要做的一件事就是市场趋势的分析，因为不同的市场发展趋势是不同的，即使

你的宝贝再好，但也不是适合所有的市场和人群。首先你要明白一个道理：是先有消费者，再有产品；还是先有产品，再有消费者；答案其实很明显，如果你想要转化好、销量高，那么你一定要争取做前者，也就是说要根据消费者的需求去选择产品。举个例子，江阴淘宝装修多少钱，现在天气越来越热，此时你应该选择一些清凉的、适合夏天的衣服进行上架销售，而不是选择厚重的棉衣这类冬季的衣服销售（特价清仓的除外）。

2.宝贝本身的影响

影响转化率除了宝贝自身的质量原因外，还受到宝贝本身定位是否明确，是否是引流款，是否具备爆款的潜力，自身的定价是否在大众所能接受的范围都对转化存在着影响。一般消费者选购宝贝的因素还会考虑性价比，性价比很好的商品，转化率必然可以得到很好提升。

好的车图是直接影响店铺点击率的重要因素，江阴淘宝装修，没有点击哪里来的转化？只有将店铺的直通车车图做出不同的风格，再将细节做出差异，才能提高直通车的点击率。如何才能做出一张好的直通车图呢？这里有2种图片不要用：1，促销类车图，我的经验来说这种车图打不成爆款，而且以价格进入店铺的人群，大家都知道是什么样的人群。2.文字过多的车图。文字过多不够大气，江阴淘宝装修哪家好，也不是爆款直通车图。

避开车图雷区，接下来就是如何把图片做出差异性呢？大家可以拿出手机搜索类目大词，然后翻几页宝贝仔细观察他们的风格，和颜色，然后做出图片的差异性，比如都是以黑色的基调的，那么你可以做成红色的。如果是白底居多，你可以做一个显眼一点的黑色。

江阴淘宝装修多少钱-江阴淘宝装修-同盟网络(查看)由无锡市同盟网络科技有限公司提供。无锡市同盟网络科技有限公司（www.tongmeng1688.com）为客户提供“无锡阿里巴巴运营,无锡阿里巴巴推广,无锡淘宝装修”等业务，公司拥有“同盟网络”等品牌。专注于广告服务等行业，在江苏无锡有较高知名度。欢迎来电垂询，联系人：许总。