

## 衣芙丽2020春五分袖宽松中长款裙实体店卖女装货源

产品名称	衣芙丽2020春五分袖宽松中长款裙实体店卖女装货源
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:衣芙丽 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

衣芙丽2020春五分袖宽松中长款裙实体店卖女装货源

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、武汉大码女装货源、折扣女装、开服装店去哪里找货源

人人都喜欢听到别人真诚的赞美，花几秒钟对顾客说一些称赞的话，能有效地增加与顾客间相互的友好情谊。让自己养成赞美的习惯，会很快改变你的人缘关系。与顾客之间建立起一个和谐、愉快的服务与被服务的氛围。以“信誉和热情”、“高质量的产品和服务”为特征的“口碑”广告是适合任何一家门店的，好的口碑能一传十、十传百，只有好的“口碑”才能开拓新的客源，才能使更多的“头回客”变成“回头客”，客源不断，生意才能不断兴隆。总之，客人是否回头，在于你的服务，在于你的经营诀窍和营销艺术。“方便”是一个巨大的市场，只有通过这个市场才能开拓客源。在客人浏览时，注意客人的动态，及时捕捉客人的身体语言，即客人的需求信息，敏锐地发现客人微小的动作，及时为客人提供服务，方便客人正常选购。人们都喜欢与自己熟悉的人、熟悉的环境打交道，对陌生的人和环境有一种天然的疑虑。作为员工，要设法使自己被别人所熟悉，使店面被人熟悉才好。牢记客人的姓名，了解客人的忌讳，熟记客人的喜好，特别是一些“头回客”，等客人再次到店面选购时，熟悉的人与环境会让客人有一种亲切感，成为忠实于门店的“回头客”。在无法大声说话的情况下，你可以用眼神来交流

，告诉顾客有关你愿意为他服务的信息，但时间的合理安排非常重要。建议采用10秒钟规则，即你在忙于招待另外一个人，也要在10秒钟内用眼神与顾客交流。如用口头问候一样，你不必打断与顾客正在进行的服务，只是暂停一下和瞥一眼就能抓住新顾客，减少顾客被冷落而引起的投诉与不满。经营品牌服装店过程中，无可避免的需要做好门店的配套功能区（收银台、试衣间等等）或者休闲区以作为软隔断来营造良好的购物体验，但是有时候这些区域的合理利用也能够为门店增加新的坪效。举例来说，休闲区的沙发与茶几上，都可以随机摆放一些当季产品花样造型或者配件来销售。在合理利用坪效上，我们可以向国内的KA零售店学习，货架两端、收银台等位置都摆满了产品来增进坪效，无形中提升商品销售，最终拉动销售额。

增加产品陈列区也是改进坪效的办法，可以通过人流动线的改变调整货架陈列，使动线设计与坪效提升结合，再配合整体销售氛围营造，增加有效坪效。