

YDG2020春五分袖宽松中长款裙中档服装拿货

产品名称	YDG2020春五分袖宽松中长款裙中档服装拿货
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:YDG 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

YDG2020春五分袖宽松中长款裙中档服装拿货

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装店拿货底价、开服装店选货源技巧、开服装店如何找货源。

如果我们观察一排并列的店铺，立刻可以发现：一家挤满顾客的店铺比较会吸引其他路过的客人相继进去；一家没客人的店铺会影响其他客人进去的意愿。当一个人并没有想要购买特定的东西时，会比较喜欢随意逛逛街、看看店铺，如果这时他看到店铺中没有任何客人，就会令他裹足不前。反之，看到一家人群喧嚷的店铺时，他会前去凑凑热闹。因为一家热闹的店铺，正传达出“一定有好东西”的信息，所以比较容易引起顾客的好奇。再者，一家没有客人的店，一有顾客上门，店员自然会立刻趋前招呼，而招致顾客的反感。总之，不论陈列了多么具有魅力的商品，如果店铺里没有其他的顾客，总会令人感到无法安心地参观选购，反之，在嘈杂的人群中比较能够随心所欲地精挑细选；店铺大拍卖时期的人潮正是这种写照。愈热闹愈拥挤，人群愈会聚集过来，一大群人会吸引另一大群人前来，这也是一种奇妙而必然的现象。因此，店铺本身的结构是否有助于产生这种现象，是在设计、规划店铺时必须留心注意的。顾客对一家店铺的好恶，店员本身的态度、应对是重要的关键之一，有许多人会因为店员的态度不佳而不愿再度光临。虽然许多店铺很用心地再三加强店员的职业教育训练，从规定鞠躬的角度开始，一直到对客人的各种亲切问候语等等，各式各样的课程都有，奇怪的是，训练的成果却乏善可陈。接待顾客的技

巧和每个店员本身待人处事的天赋资质有直接的关系，并不是每一个人接受了一些训练课程后，都可以摇身一变为超级店员。事实上，受过训练后仍然不能达到要求水准的店员占大多数。大体而言，一般客人不太喜欢店员随时跟在左右做过分殷勤的接待，所以，大部分的人在进入这样的店后，往往会心生反感而早早离去。在2008年到2018年，客户用10年的时间来接受线上购物这个趋势，在价格为导向的消费观里，淘宝电商风生水起；但随着人们对品牌品质和人性化服务理念的增加认可，实体服装店也亟待变革。那么怎么抓住服装新零售的机遇逆势而上，重点要把握住人，也就是做好顾客的分析。对于服装店来说，怎么做好顾客分析呢？

爱无季小编总结了以下四点实用的方法：

(1) 统计每天路过自己店面的顾客数量以及进店的顾客数量，算出进店率。

(2) 进行顾客回访调查：一般我们会建议24-72小时左右的区间对顾客进行回访。

(3) 进行促销活动总结：每天有没有组织店员进行销售分析，以及促销活动之后的分析，这些都有助于更好地了解客户，了解自己门店的不足

(4) 分析门店的老顾客：老顾客有多少，占到多大比例？

做好了以上四个要点的统计分析，对自己服装店的客户才能产生一定的了解，这样才能为自己的货源组织和促销方案的制定提供依据，最终产生预期中好的销售结果。