

羽沙国际2020新款宽松苧麻拼接裙子开服装拿货经验

产品名称	羽沙国际2020新款宽松苧麻拼接裙子开服装拿货经验
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:羽沙国际 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

羽沙国际2020新款宽松苧麻拼接裙子开服装拿货经验

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、武汉服装厂拿货、开服装店货源推荐、开服装店货源通道。

服装行业经营看着很简单很轻松，但其实它经营起来需要很多的技巧和管理经验的，只有掌握有用的服装店经营技巧才能让你店铺管理达到事半功倍的效果。那么服装店铺经营需要掌握哪些技巧呢？遇到顾客前来退换货品时，态度要比原来出售时更和气。——无论发生什么情况，都不要对顾客摆出不高兴的脸孔，这是商人的基本态度。持这种原则就能建立美好的商誉。当然，一定要避免有退货的可能。要多周转资金。一百元的资金转十次，就变成了一千元。——这就是加速总资本的周转率，做到资金少，开服装店大。不可一直盯着顾客。不可纠缠罗唆。——要让顾客轻松自在的逛商店，否则顾客就会敬而远之。采购要稳定，简化。这是开服装店兴隆的基础。——这与流通市场的合理化相关，因此也是制造商或批发商的责任，不过，在商店方面可以做有计划的采购来达成合理化的目的，但在指定采购之前，要先制定销售计划，面对销售计划内之前，要先制定利润计划。服装排列井然有序，不见得就开服装店好：反倒是杂乱无章的小店常有顾客上门。——不论店面如何，应该让顾客感到服装丰富，可以随意挑选。但丰富服装的种类，还是要配合当地的风俗习惯和顾客的阶层，而走向专门化。售前的奉承不如售后的服务。这是制造永久顾客的不二法则。——开服装店的成败，取决于能否使第一次购买的客户成为

固定的长客。这就全看你是否完美的售后服务。不要强迫推销。不是卖顾客喜欢的服装，而是卖对顾客有益的服装——这就是松下所说的“要做顾客的采购员”。要为顾客考虑哪些服装对你有帮助，但也要考虑他的嗜好。