

2020PLF自有品牌亚洲展 OEM贴牌展

产品名称	2020PLF自有品牌亚洲展 OEM贴牌展
公司名称	上海弼辉展览有限公司
价格	.00/个
规格参数	膨化食品:膨化食品 果脯蜜饯:果脯蜜饯 坚果炒货:坚果炒货
公司地址	上海市浦东新区龙阳路2345号
联系电话	13671669582 15921412885

产品详情

展会介绍：全球自有品牌产品·亚洲展，每年12月在上海新国际博览中心举办。始于2010年，此展会是亚洲同类展会规模最大，展会面积50000m²，摊位3000多个，预计展商数2000家，观众数观众数量50000人，分为食品区，非食品区，生鲜区。全部由工厂，生产企业设摊，所有展品均可直接进入超市，卖场，百货商场，连锁店，品牌店，便利店，社区店，折扣店等。展会期间内所有观众严格筛选，有意向采购洽谈及发展自有品牌产业的买家组成

观展类型：2018年PLF除了吸引专业零售商、电商平台、全球采购、专业店等企业，还不乏众多进出口商、经销/代理/贸易商等，同样对贴牌代加工产品有购买需求。

这些企业对日用百货类产品需求最高，达50.61%，食品饮料、健康美容需求分别占比47.56%，23.48%。

此外，现场买家决策者占比高达45.44%。现下，众多零售企业都对自有品牌跃跃欲试或者有些已经置身自有品牌大潮中，由公司决策者前来参观，能更有效的吸纳当前自有品牌产品趋势，更深入的了解供应商，能更有效的促进企业的自有品牌开发和拓展。

一大类百货：

臻选居家荟：智能家居，时尚寝室，绿色厨卫，智能健康

玩具类：仿真玩具，电动玩具，毛绒玩具，童车童床，益智玩具，卡通人物，学前玩具

五金工具：电器配件，小五金及其他，园艺用品

家庭用品：炊具，厨房用品及杂品，餐具，水具，厨房塑料制品，保鲜膜，微波炉用品食物盒，层架垃圾箱，整理箱，挂件，浴室用品，厨房用品，地毯，季节性商品

家私箱包：钟，小木家私，灯具，迷你衣柜，折叠家私，箱包，折叠椅

小家电：食物料理机，电池，电熨斗，电饭煲，剃须刀，电暖气，电吹风，吸尘器，电磁炉，电水壶，电子记事本

床上用品：床上用品，毛巾浴巾

服装鞋帽：袜类，内衣，睡衣，拖鞋，童鞋，衬衫，饰品，运动套装，男女服装，儿童服装

个人洁护：洗浴用品，洗发用品，护肤品，个人清洁，牙膏牙刷，护理用品，计生用品，美容工具

家用纸品：纸品，卫生巾，纸尿裤，一次性纸品

文体办公：学生用品，办公用品，相册，贺卡及卡片，办公器材，通讯器材，球类，拍类

二大类：食品

休闲食品：膨化食品，果脯蜜饯，坚果炒货，肉脯食品，鱼片

饼干糕点：饼干，派类，糕点，曲奇

糖巧克力：口香糖，巧克力，硬/软糖，果冻

冲调食品：奶粉麦片，餐糊，茶叶，豆奶粉，糊状冲调品，其他冲饮品，蜂蜜，固体咖啡，糖

养保健品：参茸滋补，浓缩保健，减肥食品，药酒，蜂产品

南北干货：干菜，干海产品，干果

烟酒饮料：电子烟，白酒，葡萄酒，啤酒，功能酒，进口烈酒，碳酸饮料，饮用水，茶饮，果汁，温乳制品，功能饮料，咖啡饮料

粮油副食：酱油，醋，调味品，泡菜，果酱，肉肠，罐头，酱菜，速食类，粮食类，食用油

季节性食品：月饼，粽子，礼篮

面包糕点：面包，蛋糕，中式点心

三大类生鲜：

熟食：烤类，油炸食品，卤制品，煎炒类，其他类，现做主食，主食半成品

水产：鲜活鱼类，鲜活虾蟹，鲜活其他水产，冰鲜鱼类，冰鲜虾蟹，冰鲜其他水产，冷冻鱼类冷冻虾蟹，冷冻其他水产，加工鱼类，加工丸类，加工其他海产品

蔬果：叶菜类，豆荚类，瓜类，茄果类，根茎类，笋类，菌类，水生类，葱蒜类，加工蔬菜

其他蔬菜：核果类，仁果类，浆果类，柑橘类，瓜类，热带水果类，其他水果，礼盒类

肉制品：猪肉，牛羊肉，禽肉，加工肉类，加工肠类，其他

烘焙：面包，蛋糕，曲奇，面点，中式糕点，其他

鲜花：木本，草本，多肉，永生花

部分买家目录

超市：沃尔玛、欧尚、大润发、华润万家、麦德龙、家乐福、联华、永辉、永旺特惠优、中百仓储超市等

电商：1号店、京东商城、当当网、易迅、佳品网、M18麦网、东方CJ、美味七七、我买网、嘀嗒猫等

便利店：7-11、全家、可的、好德、罗森、联华快客、伍缘便利、喜多士、上海喜安便利、OK便利等

综合百货：杭州大厦、百联集团、万达百货、汇金百货、伊藤洋华堂、广东天河城百货、信誉楼百货等

食品类专营店：捷强、来伊份、百味林、上海第一食品、星巴克、上海糖业烟酒、良品铺子、伊味儿、三只松鼠等

日百类专营店：H&M、麦考林、月星家居、史泰博、特力屋、华特迪士尼、宜家、优雅100、丽芙家居等

个护健康美容类专营店：屈臣氏、莎莎、万宁、丝芙兰、卓悦、百合缘大药房、复兴药业、益丰大药房、华氏大药房等

AXDOOF,BPI,BEATUY ELENENN VENTURES INC,JUNGLEFISH,LINACO,SISMY S.P.A.,STYVES
ROCHER GROUP-ASIA,HUG AG,GOLDEN-
POL SP.ZO.O., GEEYA ,FAMILY INTERNATIONAL , etc.

——其他还包括进出口贸易商、经销批发商、全球采购、酒店、餐饮等有意寻找自有品牌工厂的采购商

联系人：沈家霞13671669582（微信同号）

在线QQ：1030719508

葛德铭15921412885（微信同号）QQ121880638

企业痛点：

1、 供应商对于市场的需求不够敏感，不能及时调整符合于市场的产品，与零售商自有品牌的合作可以通过零售商门店消费者分析来调整定制更符合需求的自有品牌产品，从而快速打通市场促进消费。

2、 有大部分的企业做产品非常的优秀，但是不懂得如何营销，自有品牌的合作只需要做好产品就能有稳定的订单。

- 3、自有品牌是零售商自己的品牌，所以零售商往往非常重视产品的销量，通过门店的独特且显眼的陈列，通过重点的推荐和引导为产品做营销推广，能更快将产品打入市场。
- 4、传统零售的合作模式往往伴随着进场费、条码费、货架费、堆头费、促销费、压货等一系列费用问题让工厂望而却步，自有品牌的合作却没有这些费用，能让工厂与零售商合作更加简单，利润更加清晰。