

## 茜可可2020春夏新款套头中长款裙子Sgyy服装拿货渠道

产品名称	茜可可2020春夏新款套头中长款裙子Sgyy服装拿货渠道
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:茜可可 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

茜可可2020春夏新款套头中长款裙子Sgyy服装拿货渠道

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装拿货去哪、服装店货源软件、成都服装店一手货源

对门店的整体环境做全面检查，对于照明、布局、陈列等细节进行维护，检查需要进行修理和更换的物料并进行更换工作。如整理出破损和缺失的产品价格签，安排制作新的更换。没有客户来的时候，店员不要空等待。要积极行动起来，给自己的老客户打电话、发短信、发微信，进行关怀活动，要通过沟通过程提升客户感知。不要有太强的销售目的性，要以服务为出发点，但是要准确的捕捉并记录下客户交谈中流露出的销售机会，并生成下一次交流的建议方案。客流少，可以留少量的人做客户接待，更多人可以组织参加内部培训学习活动。把下雨天作为练兵的时间是个不错的选择。同时可以直接在门店，店员相互之间可以进行角色扮演，模拟销售过程。用门店微信账号以及个人微信账号，通过查找附近的人的方式，推送服务、营销信息，和周围的潜在客户加为好友，并进行一定的互动沟通，生成潜在客户信息。雨雪天很多宅在家里的顾客，时间会很充裕，会比晴天更愿意交流。对店面的经营数据和竞争对手信息进行处理和分析，找出店面业绩提升和管理优化的要点，并设计执行方案。为了做好店内的营销，需要做大量的产品研究、营销方案包装等工作。而平时销售占时很长，抽不出时间做，刚好可以利用雨

雪天去做。组织店内核心销售顾问，执行产品卖点的提炼以及包装、营销话术准备、以及POP设计、营销活动策划等工作。为做好下一步的销售和营销工作打下基础。店长可以利用这样的时间召开内部会议，做一些重要的沟通工作。也可以私下里和个别或者几个店员喝喝茶，聊聊天，交流一下感情，强化团队凝聚力。衣服进货之价格

有时候店主限于资金压力片面追求低价货，这样对门店的长期经营是一种伤害，因为价格太低廉的衣服肯定在做工、面料和质感上有所缺失，顾客返店率低、回头客少这也是为什么有些服装店开着开着就开不下去了。店面一定要有一些品质好的货品，进一步可作为主力销售款，退一步也可以作为形象款奠定门店的基调，为自己的门店赢得一些口碑客户，也为长久运营打下基础。