

衣芙丽2020春装苧麻新款中长裙服装进货价格表

产品名称	衣芙丽2020春装苧麻新款中长裙服装进货价格表
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:衣芙丽 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

衣芙丽2020春装苧麻新款中长裙服装进货价格表

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装进货成本价、服装怎么直接找厂家拿货、大码服装在哪里拿货。

现在的女装市场竞争力很大，大街小巷随处可见琳琅满目的女装店，想要在这些店铺中让自己的店铺生意比别人家的好，重要的是要懂得销售，只有掌握一定的女装销售技巧，才能让顾客购买你的女装。今天小编就来分享是个令女装导购惊呆了的销售技巧。女装销售技巧一：顾客来啦好几批，应接不暇时，应先接待有实力的和购买欲望强的客人；对其它顾客，只需打个礼节性的招呼即可。严禁蜻蜓点水式的服务，特别是已到啦快付款时的关键时刻（如果在这时，你又去接洽其他人，付款的客户很可能又要临时改变购买主意，到后可能一无所获）。女装销售技巧二：介绍时，应坦然自若、乐观积极地面对顾客，并耐心介绍。切勿在客人面前做任何消极的动作，如：打呵欠、伸懒腰、挖鼻孔等，否则生意告吹。站位好是：采用堵住客人的形式（办法可多样），营业员间应默契配合。女装销售技巧三：顾客试好的衣服，应说：“就这件好啦”，切勿说：“这件你要不要？”。对有购买力的客人，应多多介绍，大力推销，绝不要轻易放弃。收银时，应快速出手接钱（绝不给顾客犹豫时间），并检查钱币的真伪，不得粗心。女装销售技巧四：不要站在门口堵塞通道。无事可做时，切勿傻傻地站着不动，应装作忙碌的样子，在收银台上“随意”搁几件衣服，整理货品、试穿衣服和熟记剩下的码子（要做到心中有数，以免

介绍时慌里慌张)等,以调整好自己的心态,这样在真正接触顾客时自己才会自信和落落大方。不要给顾客高压姿势,不要让顾客觉得你很精明。衣服连锁,选商场还是选街铺?

对于刚开始进入服装行业的新手创业者,小编建议自己的连锁经营店可以侧重于商场店,在装修资金一定的情况下,旺铺资金投入和品牌宣传投入相对较小。因为一个相对成熟的商场中,虽然创业的店主朋友们初期可能没有太多经验或者稳定客源,但是商场的模式和稳定的客户流量会慢慢带动门店逐步走上正轨。因为你的没有经验,可以被商场相对成熟的顾客群慢慢的带动起来。而街铺店也不是不可以,如果遇到合适的街铺店,或者本身就有一些临街铺面资源,也可以运用起来。