

## 企业福利酒定制酒质好坏区分--六盘水资讯

产品名称	企业福利酒定制酒质好坏区分--六盘水资讯
公司名称	古家百年酒业有限公司
价格	.00/个
规格参数	白酒代加工:配制酒 养生酒定制:白酒定制 纯粮酒定制:白酒贴牌
公司地址	亳州市谯城区古井镇工业园区
联系电话	18056787109

### 产品详情

企业福利酒定制酒质好坏区分--六盘水资讯【汉庭酒业】汉庭酒业本着“以品质求生存，以创新谋发展”的宗旨，高瞻远瞩，在原系列酒的基础上，又推出了传递人间情感的文化酒系列，并另僻个性化销售模式，在白酒行业中独树一帜，开拓出一片新的天地。汉庭酒业在品质上永远追求真心、真酿、真品，让消费者品味真正纯酿，感受传统真酿品质。白酒产品在目标市场上的生命周期为什么越来越短？串市场和低价倾销的速度为什么越来越快？这是近两年困扰着所有白酒企业的共同的问题。竞品太多，竞争激烈是任何行业发展到一定阶段的必然产物，对于任何追求可持续性健康发展的白酒企业来说，都不应该将此作为以上问题的籍口。至于不做市场只招商圈钱所带来的以上问题，更是营销品德和素质缺失的行业的悲哀。因此净化营销思维，找到科学的解决以上问题的核心手段才是业者应该共同努力的目标。企业福利酒定制酒质好坏区分--六盘水资讯 如果一个品牌将某一个省会市场作为强势品牌的目标，也必须对渠道进行细化整合，因为到岸价16元/瓶以上的产品（终端25元/瓶左右）要想成为目标市场的，没有餐饮店这一渠道的，其它渠道都不可能达到强势和规模销量。所以无论金六福或是浏阳河，都是以五星为形象产品，三星为主导产品，导入期只作终端消费渠道餐饮店，导入后其它产品一星、二星等跟进终端和商超，而后才将规模产品一星和二星推向流通渠道批发和零售，这就是产品组合下的渠道细化整合策略。因此任何品牌白酒要想达到目标市场、第二的目的，不这样组合必会赔了夫人又折。