

# 刷脸支付是什么看这篇文章就知道了

产品名称	刷脸支付是什么看这篇文章就知道了
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

11月30日消息，在上海交通大学“安泰交响”高峰论坛交大安泰行业社群班启动仪式上，被问及“有人脸识别信息被售卖，该如何管控隐私风险”时，蚂蚁金服董事长兼首席执行官井贤栋回应称，支付宝任何刷脸支付的数据不会保存在本地，没有任何人可以接触到这些数据。

他表示，数据被编码以后存在系统里面，没有人触及也不可以回溯到人脸，只有在安全极端的情况下，才有人可以检查交易的误差是什么。

“大胆放心，任何一个东西因为我们的原因（造成损失），我们全赔，永远不设上限。”井贤栋这样承诺，他们从四年前开始做人脸识别，三年前他们拿到了活体检测专利。他声称有安全信心，据其透露，公司的安全人员约占总人员的25%，“这是生存之本，业务可以没有，公司可以不在，但是安全肯定在。”

井贤栋表态，蚂蚁金服从来没有变过，从第开始，他们就注定是科技公司。而因为数字科技，过去十年左右的时间，身边发生了巨大的变化：一个是所有人对市场参与度，另一个则是他们金融服务的获得度。

“所有人不管在哪里都可以参与市场，四川一个边缘的农村可以把蜂蜜放在网上卖，这是非常不一样的东西，直接触达中国的每个消费者。”他分享，难以想象农村的老太婆，可以以这种方式参与市场交易。

此外，移动支付对中国数字经济发展的推动非常巨大。”差不多2009年的时候，中国电子支付联网商户数只有150多万，到了2014年1月份，因为中国的共享出行大战，带动移动支付往线下走。”井贤栋称，此前移动支付主要在线上，而且以PC端为主。

如今，不接受移动支付的商家可能很难找到了，“我跑了很多四五线城市，大家都在墙上贴张纸，可以扫码支付。我去了西湖边卖莲蓬的阿姨那，用的是扫码支付。我去了腾冲，也是这样，到处都是移动支付，对经济效率的促进非常巨大。”他提到，在国家政策的指导和引领下，这一变革完全靠市场机制实现，没有拿一分钱补贴。

“目前，蚂蚁金服全球活跃的支付用户超过12个亿，我们国内差不多有9个亿，海外有3个亿左右。现在线上支付宝支持200多个国家的线上交易，线下不管你去欧洲去非洲都可以很方便的支付。”井贤栋透露。

除了支付宝代表的移动支付之外，蚂蚁金服还有余额宝、相互保两大金融创新，同时，其旗下的网商银行已经用全新的数据维度来刻画小微企业信用。据其介绍，其中，余额宝是大众理财产品，目前用户数6、7亿；而相互保，则在于给老百姓(68.400, -4.60, -6.30%)提供大病保险，上线一年用户数超过1亿；贷款服务，累计覆盖2000万小微企业，不良率1%左右。

井贤栋介绍，下一阶段的任务一定是推进全球化，那么蚂蚁金服怎么推动全球化？

一是，他们希望打造一个数字时代全球移动支付平台。他表示，希望更多的发展中国家市场能够有新技术，做好当地的电子支付、移动支付、普惠金融，“现在已经做了十一个市场，通过资本投入和技术赋能，东南亚全部都是我们的伙伴。”

二是他们希望做全球的连接，把全球连接起来。同时，谈及绿色金融，他认为，如果由于环境变化等，导致全球经济下滑、经济发展不平衡，我们应该现在就行动——蚂蚁森林出海了，菲律宾也推出了Gcash森林。

三是除了区块链、人工智能之外，把安全科技放在非常重要的位置上。在井贤栋看来，随着5G的发展，IoT（物联网）将迎来巨大的爆发，安全在IoT时代非常关键，同时，区块链会成为未来数字化时代的基础设施。作为一家科技公司，蚂蚁金服会把科技作为生存之本。

四是合作共赢。他提出，合作共赢分几个阶段，早期阶段是支付的合作，活跃了电子账户也活跃了银行帐户；而后第二阶段搭建了一个平台，他们需要用户和金融供给，于是银行产品进来了，通过渠道触达消费者；第三阶段，基于对消费者的洞见，他们针对需求痛点，通过供给侧创新来解决问题。对此，蚂蚁金服还与上海交通大学进行了战略合作，通过全面框架合作协议，双方将共同开拓校企合作的新模式，持续开展金融科技、金融安全领域的跨学科合作研究。