

NPP蓄电池NP2-1500AH 2V1500AH控制系统

产品名称	NPP蓄电池NP2-1500AH 2V1500AH控制系统
公司名称	北京盛达绿能科技有限公司销售部
价格	.00/只
规格参数	品牌:NPP蓄电池 规格参数:400*350*345 产地:广东
公司地址	北京昌平
联系电话	18053081797 18053081797

产品详情

NPP蓄电池NP2-1500AH 2V1500AH控制系统！NPP蓄电池NP2-1500AH 2V1500AH控制系统！

反正当时一无所有”，董李对于人生的笔重大投资没有丝毫犹豫，他说，虽然现在回头想想，觉得当初从大学离职到借钱投资“有些后怕”，但“既然是看准了的事情，就不用过多考虑”。可能是教师出身背景，董李喜欢给员工们“上课”，直到现在他还习惯以“教学”的模式来对公司进行管理。对于新来员工，他坚持让新员工写日报、周报，每周都和部门经理开会、进行培训，每个月用一首革命歌曲来鼓舞士气，“无论是纵向还是横向的沟通，都是非常重要的”，董李如是说。对于刚开始的创业者，董李的建言是“脚踏实地”。他说，在企业成长的过程中，许多人寻找捷径，其实难的路就是正路，做事业是偷不了懒的，“学海无涯苦作舟”，做公司也是一样。壮大：电池产品“出口”转“内销”“当时，做内贸肯定是没市场的”，董李一开始就将目光投向国外。他认为，质量、价格和交货构成了商品出口的“金三角”要素，他希望从外贸起步，在做外贸的同时将公司产品的品质提上去，之后再考虑国内需求市场。虽然美国电池产品十分“过硬”，但董李坦言，理士电池有10%左右的成本优势，因此他并不担心自己的产品销不出去。相反，如何扩大产能问题反而成为他亟待解决的目标。而在国外销售，“销售策略本土化”是理士国际的理念之一。“我们在国外有独一无二的经销渠道”，董李对产品从生产到销售的流程并不担心。2000年，理士的电池产品进入美国市场，他们同时在美国成立了一个由10多个本地人组成的团队负责销售。在这之后，欧洲、新加坡等地也布满了董李织成的“销售网”。年，公司销售额就达几百万元，这给了董李相当强的信心。经过近十年的创新与研发，理士国际成为国内领先的铅酸蓄电池制造商及开发商。对此，董李颇感自豪，他告诉南方日报记者：生产纯铅电池，理士国际是世界第三家、亚洲家能做的。由于纯铅电池有较大的放电电流，并且充电速度比较快，因此，广泛地应用在太阳能、风能等设备上，目前产品在市场供不应求。截至今年上半年，公司已有五所生产设施，合计46条生产线，安装总年产能约为5.1百万千伏安时。截至目前，理士国际电池的营业收入已经达十多亿元，而电动车、电子产品也构成了公司生产的有效补充。值得一提的是，目前理士国际的业务从主要靠出口，转为出口与内销各占50%左右的水平。国内电池快速增长的市场空间让董李侧目，他认为，全球电池有2000亿元以上的市场，而中国就具有800亿元的市场。感悟：公司发展需兼顾“平衡”经过十余年的发展，理士国际现已在广东、江苏、上海、安徽等省市投资建厂，并在巴西、印度、马来西亚等国合资兴建工厂。目前员工总数达7000余人，主业包括电池、电源、电动车、工模及注塑等。在公司的策略上，董李很注重发展的平衡性。目前香港上市融资共计17.8亿港元，董李打算60%用于扩大电池的产能，10%

用于研发，10%用于渠道建设。他希望公司今年的产能达到500万千伏安时，明年达到800万千伏安时，2012年达到1200万千伏安时。随着国内电信、电气设施及铁路等行业迅速发展，以及电动车与混合动力车的汹涌而来，近年国内铅酸蓄电池获得快速增长。据了解，2005-2009年，国内铅酸蓄电池市场从54.0百万千伏安时增加到142.3百万千伏安时，年复合增长率为27.4%。在国内电池高速增长的背后，却是电池生产企业“小而散”的现象存在。董李告诉本报记者，全球五大电池厂商，有四个在北美一个在日本，五大里面小的一个公司也要比中国大的大5倍以上。他希望3到5年内，让世界看到更多的电池“Made in China”。“成功缘于吃苦，事业始于做人”，董李强调团队的力量。与许多公司一上市，团队组合随之解散完全不同，理士国际虽然在香港成功上市，“但目前10多个创业团队成员，特别是管理层基本上留在公司”，他说，“我们应该让帮助过我们的朋友觉得‘值’”。