

# 刷脸支付系统贴牌加盟利润多少？

产品名称	刷脸支付系统贴牌加盟利润多少？
公司名称	四川蜀英文化传媒有限公司
价格	1.00/个
规格参数	1:1 1:1 1:1
公司地址	大英县蓬莱镇正大街锦绣苑2单元3楼1号
联系电话	17056311806

## 产品详情

### 刷脸支付盈利点

刷脸支付目前盈利点可观，对于移动支付服务商来说，刷脸支付可以成为最有利的切入点，为商户开通移动支付。而商户开通移动支付并通过微信、支付宝等通道，那么移动支付服务商就有流水返佣。

刷脸支付的前景确实不错，现在很多商户都开始使用刷脸支付进行自助收款，满足了商户多种收款方式互补的需求，特别是一线城市的刷脸支付市场已经开始火爆起来。但是代理加盟总存在问题，因为永远都不是做自己的事业，所以如果要做移动支付或是刷脸支付，可以选择工匠的刷脸支付，我们只提供产品和技术支持，所有的客户数据都是服务商自己的，服务商真正为自己事业奋斗。

条码支付时代，几乎每家门店都同时张贴着微信和支付宝的收钱码，或者干脆是聚合支付条码。这个画面在刷脸支付时代也许将不复存在。有观点认为，刷脸支付是排他性的，很难做聚合支付。条码时代的选择权在消费者手中，取决于打个哪个应用，而刷脸支付的选择权掌握在商家手里。

刷脸支付会闭环特征更加明显。联通的难度在变大。银行卡是联网通用，条码支付可以联码通用，到了刷脸支付，由于支付介质直接变成生物特征，不再是介质的聚合，而可能成为识别终端聚合，一个硬件聚合不同的识别体系和信息渠道，然后进行路由选择不同的渠道。但是硬件的聚合可能更加困难。线下刷脸的前提是用户在线上的专门软件中完成免密支付开通以及人脸信息录入。在这一大前提之下，硬件设备的使用可以成为软件下载的导流，但软件的普及率也相应会成为商家选择硬件时的重要考量。

大概率的事件是重新引发新一轮的圈地大战，大家都想锁定商户，最后当市场格局稳定下来之后，无论是监管引导还是市场自发，会形成支付聚合，防止出现“一柜多机”和消费者被“绑架”等问题。

还需要考虑的另外一个问题在于，刷脸支付的习惯培养是否可以向条码支付那样用钱砸出来呢？我们认为可以的。但是，可以不等于不计代价。可能培养刷脸支付的习惯花费的代价要高于扫码支付。这就涉及到市场主体之间的博弈。

许多移动支付行业的从业者，迫不及待地想赶上刷脸支付这趟风口，因为这两三年，率先入局抢占刷脸支付市场份额，将能够真正实现躺赢。但是普通的从业者自然不能与支付宝微信支付这样的巨头抗衡，和他们抢占市场，所以最聪明的办法就是——成为微信支付和支付宝的服务商，背靠巨头这棵大树，稳妥地做一个只赚不赔的买卖。

掌柜买单作为支付行业先驱者，驰骋多年在移动支付这个战场，为了迎合市场的需求，为了更好的给到代理商扶持，做好市场，更为了给商户提供刷脸支付新方式，现提供基于人脸识别的刷脸支付收银系统

项目代理贴牌新商机、刷脸支付代理合作电微丁经理 18359179532