

支付宝蜻蜓刷脸支付，如何选择代理与贴牌合作模式

产品名称	支付宝蜻蜓刷脸支付，如何选择代理与贴牌合作模式
公司名称	广州西方教育咨询有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市花都区新华街田美村田东拾下庄五巷134号101铺（注册地址）
联系电话	13305915684

产品详情

从最初的现金交易，到****刷卡支付，再到现在的二维码扫码付款。人们的支付场景正在变得越来越便捷。而当传统的****渐行渐远，二维码收单的热潮逐渐退去，时代赋予了线下支付新的使命——人脸识别的商业场景落地。

目前，不论是微信还是支付宝，主要采用的均是二维码支付，成本低、识别快、准确性高是其最大的特点，但缺点也是相当明显的，对手机的依赖性太高，必须掏手机"扫一扫"，虽说手机忘带的可能性不大，但要是没电没信号这种情况也不是少见的。从最近支付宝的一系列动作来看，其早已经在人脸支付领域上发力了。

作为移动支付巨头之一的支付宝，在刷脸支付这场战役中，一直处于遥遥领先的地位。

刷脸支付目前市面推广模式大多分为两种。

一种是代理，以市场商户落地，推广为主；

另一种则是做系统，以市场推广，兼顾代理招商的模式。而后者的从业人员往往大于前者、但后者所投入的成本远大于前者，利润也大于前者

那应该怎么选择代理刷脸支付还是自主贴牌搭建刷脸支付系统呢？

看预算，看能力，看团队，看资源！

1.项目可行性：分析刷脸支付这个行业的未来趋势以及个人盈利为导向的可行性。

总体而言刷脸支付行业应该是未来2年的趋势，支付宝和微信大肆布局市场，推广的力度不可谓不大，包括刷脸**、补贴设备、开放接口对接第三方服务商等。在支付的新赛道上，摆脱手机终端，一切重新开始。

2.市场环境：当地市场的接受程度、推广难度、竞争对手、二维码市场壁垒。

以我本地市场为例，推广难度事实上不小，原因：1.二维码市场成熟，费率偏低，不占空间；2.设备成本过高，商家不愿意前期付出；3.刷脸支付公司多，良莠不齐，后期容易形成恶性竞争；

虽然推广难度不小，但证明市场环境属于萌芽期，成长空间很大。刷脸支付带来的会员管理、以及后期广告营销的作用后期会起到不俗的效果。

3.方向选择：组团队开发招商还是代理某公司进行市场推广。

个人创业一般只有2种方向：

第一种：组建团队进行技术开发或者购买成熟的配套技术整合，然后进行招商推广。（这种一般需要有行业经验，绝大部分不适合）

第二种：代理某个公司，推广市场。（公司太多，良莠不齐，需要分辨优劣选个靠谱适合

自己的最重要，投资风险自己把控)

我们福建省恒大大网络科技有限公司，是支付宝首批ISV服务商，专注于聚合支付，扎根支付行业四年，具有独立技术团队，服务商家超15万家。如果想做刷脸支付代理，欢迎到我们总部考察。如果想买系统做服务商也欢迎咨询,云趣付提供：刷脸支付代理业务、刷脸支付系统搭建开发、独立部署、SAAS贴牌等渠道。详情联系我咨询