

刷脸支付服务商怎么申请搭建收银支付系统

产品名称	刷脸支付服务商怎么申请搭建收银支付系统
公司名称	河南今商汇网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	支付宝蜻蜓:1499 微信青蛙:1700
公司地址	漯河市郾城区黄河西路1025号
联系电话	15980603853

产品详情

2019年支付宝、微信、银联宣布入局刷脸支付，推出了自己的刷脸支付产品，支付从移动支付时代正式进入刷脸支付时代。刷脸的优势主要在于：

- 1、未来中国市场劳动力的转型，自助模式是不可逆转的趋势；
- 2、方便快捷，可以解放移动支付对手机的依赖；
- 3、生物支付中刷脸的体验最好，也是大众最能接受的方式。

所以刷脸支付成为各大机构重点发展和关注的方向。

根据中国银联发布《中国银行卡产业发展报告（2019）》显示，截止2018年通过银联认证的主要终端生产厂商累积智能POS出货量933.5万台，2018全年实现了596万台的销量，创下了历史新高。但2019年整体市场设备需求低迷主要原因：

- 1、2017-2018年支付机构及银行快速扩增，盲目采购，造成库存居高不下；
- 2、支付市场受理终端分流（贴牌、扫码终端、码枪盒子、智能POS）产品选择多样；
- 3、监管的一系列政策使得支付利润降低，同时成本增加，使得支付公司无力继续大量采购设备；
- 4、刷脸支付登场，巨头开始布局，需求点转变。

配合刷脸支付，支付厂商推出三大类产品：

- 1、挂式刷脸设备；
- 2、自助收银机刷脸设备；
- 3、台式刷脸设备。

目前刷脸支付推动者以支付宝为主，据笔者了解目前蜻蜓二代出货量在3万台左右，由于各种原因造成供应不足，据说7月会有所缓解。另外一方推动者微信，采用的模式是定义标准，支付设备厂商按照标准联调，微信进行验收并授权。服务商在厂商采购设备，采购符合微信授权的设备即可。目前支付宝的主要厂商为商米（蚂里奥），传统POS厂商短时间很难进入，所以大家会拥抱微信，拿到进入刷脸支付市场的门票。

智能POS：以智能为标签，主打可以增加行业应用，聚合多种支付手段，是一种智能化的收单一体化工具，但是实际情况却并非如此：

- 1、智能POS以智能为名行传统之实：目前市面上主流的智能POS都谈不上智能，和传统POS+扫码枪，实现功能一样；
- 2、以智能POS推行业应用都是耍流氓：以智能POS+餐饮软件为例，实现智能POS点餐，软件不如点菜宝方便，无法融入到整个餐饮系统，仅点菜割裂使用，屏幕小，没有办法展示给客户看；
- 3、多种聚合支付，其实就是刷卡+扫码：虽然支持多种聚合支付，但市场无人使用；
- 4、在垂直领域处处碰壁：公交不如公交POS、在商场不如收银机、在餐饮也仅仅是个收款工具。

综上所述智能POS就是一个升级的传统POS。其优点在于均衡二字，在所有场景都能开发使用。银行类特别适合智能POS，首先智能POS适用广泛，垂直只是不够深入。其次安全性得到广泛认证，可有效适应未来监管要求。

扫码终端：是支付细分市场的补充产品，根据市场反馈商户需求是受理扫码的终端，并不一定是智能POS。扫码终端出现，优点在于价格优惠，交易速度快，满足市场对于扫码的需求；缺点在于无法增加其他应用，所以适合对成本敏感的第三方支付类客户。

刷脸支付终端：刷脸设备适用于餐饮与百货类商户，面积在80平以上，具有指定收银台或收银区域的商户。由于客户使用刷脸支付的习惯还没有建立起来，所以未来刷脸支付主要集中在一二线消费能力强的城市。刷脸支付设备分为两种模式：1、类似扫码枪即插即用式；2、嵌入商户的ERP收银系统，实现自助模式。

综上，刷脸支付设备不会替代扫码终端。刷脸支付设备会替换的是3部分：

- 1、一、二线城市一部分使用扫码枪、扫码盒子的百货类或餐饮类商户；
- 2、一部分追求美观大气的餐饮类，原来使用智能POS的商户；
- 3、大型商户，系统对接实现自助收银模式，替代MIS-POS类商户。

刷脸支付兴起，刷脸支付设备也是未来的需求。但2019年设备厂商的利润还是以智能POS为主，智能POS虽然价格已经昨日黄花，但仍是各个厂商赖以生存的命脉所在，所以对于厂商：

- 1、2019年还是以智能POS为主的年代，市场的主要需求还是以智能POS为主。但是要研发刷脸设备，笔者推测刷脸的大需求可能在2020年左右，刷脸技术的完善可能需要1-3年时间；
- 2、丰富自己垂直领域的产品优势，支付设备不会消亡，但是一种设备打天下的时代已经过去。未来的市场是根据市场的需求去定制化，智能POS、刷脸POS、扫码POS可能都存在，根据场景、客户的不同选择设备；

- 3、2019年利润爆发增长点应该还是以MPOS和简易移动POS（价格在200左右）为主；
- 4、坚持出海，配合着“一带一路”的国家战略还有国际游的需求加大，“走出去”依然是不变的话题；
- 5、拥抱监管，安全合规才是厂商以认证为壁垒建立的强大竞争力的体现方式（以85号文为例）；
- 6、整合生产线，2019年必将严酷，经过了2016-2018的快速发展，市场缩减是必然规律。但是，谁能在有限的需求下取得更大的份额，某些厂商退出市场是必然情况，那么谁活的久，谁就有未来主动权。

刷脸支付设备是支付设备的一种，并不能代替全部。刷脸确实具有改变支付行业的能力，它引领了一个新的趋势或者方向。如果说2G/ADSL引领了传统POS、4G/wifi引领了智能POS、那么未来的5G会给这个行业带来什么？

2019年对于厂商来说是转型升级的一年，尽管，我们不知道刷脸支付会给厂商带来具体什么样的变革。但从现在开始，所有参与者的努力与坚定，将永刻于星空之下。