

# 财务代理品牌 南京君合汇 财务代理

产品名称	财务代理品牌 南京君合汇 财务代理
公司名称	南京君合汇人力资源有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	南京市江宁区竹山路555号有志大厦3楼
联系电话	18952025442

## 产品详情

企业的发展阶段不同、发展程度不同，就需要与之相匹配的财税服务，才能真正的为企业的发展保驾护航。

大家都知道代理记账，却少有人听说财务外包，财务外包相对于代理记账来说，是更为高级的管理，财务代理记账多少钱，那它们各自适用于什么样的企业呢？

看完这些，你就知道了！

### 代理记账

代理记账是指将本企业的会计核算、记账、报税等一系列的工作全部委托给专业记账公司完成，本企业只负责日常货币收支业务和财产保管等工作。

它的业务范围是：

代理各个税种的纳税申报，代理企业纳税情况自查及清算各种税款业务；

代理企业整体税务安排、投资项目税收评估，代理制作涉税文书；

建立企业纳税核算体系用办税制度，为企业设计财务制度；

协助企业进行股份制改及企业间兼并、收购工作，代理设计经营管理制度；

为企业提供报表分析，提供其他管理建议；

委托人要求的其他常年代理业务；

### 财务外包

财务外包，是近年来在发展较快的，是企业将财务管理过程中的某些事项或流程外包给外部专业机构代为操作和执行的一种财务战略管理模式。

主要是将整个财务管理活动根据企业的需要分解成若干模块，如总帐核算、往来帐款管理、工资核算、固定资产管理、报表系统、纳税申报等模块，将这些模块中企业不擅长管理或不具有比较优势的部分，外包给专业机构处理，企业只专注于核心竞争力的培养。

有工资外包、税务外包、财务报告外包、差旅费和招待费外包、应收帐款外包等等，还可以委托外部专业公司设置财务制度和纳税咨询、编制工程预算决算和单位审计任务等等。

财务外包的内容可以是一个部门，也可以是一项业务，甚至是一项具体的财务职能。

它们有重叠的地方，也有不同的地方，

主要有四处不同之处：

#### 服务理念不同

好的代理记账服务以记账清晰，报税无错误为标准；

财务外包主旨是以外包事务的完成、项目的完善、企业财税的优化和发展。

#### 服务的效果不同

代理记账的服务效果是服务成本小于企业因雇佣一名财务人员而需要支付的工资及相关的办公费用；

而财务外包带来的不仅是该类成本的节约，还能使企业减少潜在的服务成本，实现高绩效。

#### 服务需求方的情况不同

代理记账的服务需求方多为不具备设置会计机构与会计人员的企业；

而财务外包的需求方更为广泛，不仅包括不具备设置会计机构与会计人员的中小企业，还包括大型企业，甚至是跨国公司。

#### 服务内涵不同

前者为需求方提供全盘财务处理；

后者则是按照财务模块分开，可以是多个模块或只是一个模块的财务职能。

那么，企业该怎么选择代理记账还是财务外包呢？

从业务需求和经济状况出发，一般小微企业或是初创企业适宜选择代理记账业务；有一定规模、经济业务和财务收支的繁杂、经营管理的财务要求高的企业适合选择财务外包。

不管是代理记账还是财务外包，都能够有效的控制成本、优化工作效能，帮助企业将资源集中在效率高、效益好、有发展前途的业务中，同时也最大限度地利用财务公司在财务专业技能上的优势，使企业效益最大限度的利润化。

根据企业的实际，各取所需！

代理记账是指会计咨询、服务机构及其他组织等经批准设立从事会计代理记账业务的中介机构接受独立核算单位的委托，代替其办理记账、算账、报账业务的一种社会性会计服务活动。

在中小型企业日益增加的时代，代理记账行业也如雨后春笋般出现，真是有需求就会有供应！谁会喜欢这个行业呢？当然就是我们这些会计人了，有自己本身的经验，如果有时间，有机会，就可以挣个私房钱，还是很不错滴。说了这么多，那代理记账这个行业前景如何呢？是不是值得我们会计人去赴汤蹈火呢？那我们就听一下下面的分析，你再决定是否“出手”吧！

## 代理记账市场前景 分析

- 1、政府职能作用转变给会计行业带来的机遇.
- 2、网络营销对传统行业及会计行业的影响和冲击
- 3、行业规范的持续提升对代理记账的影响
- 4、财税专业更趋于科学化、专业化
- 5、财税管理将更加发挥政府职能作用

## 代理记账市场前景 再分析

- 1.无成本
- 2.0风险
- 3.有保障
- 4.收入稳定
- 5.职业生涯发展长远
- 6.行业稳定
- 7.专业竞争性相对而言较小

## 代理记账前期启动方法

### 1、代理记账公司投资规模和前期启动方法

- 、个体经营为主：前期资金投入较少，基本配置：电脑、打印机、财务软件。
- 、公司注册形式费用较高。

## 建议采用个体经营形式

## 代理记账适合群体

### 1、代理记账工作适用专业群体

## 代理记账适用的群体

- 、有志于财务工作
- 、有一定的专业知识
- 、能够合理分配时间，财务代理品牌，应对工作压力

首先得看你对不归路的理解是什么？

假如你的理解是个人提升，未来职业规划这一块儿，那么确实是一条不归路。以我在的县级市为例，各个微小企业有会计业务，但是业务量太少，又有税收优惠政策，每个月报税额几乎为零。如果招一个专业会计，人力成本完全太多了，财务代理，交给记账公司一个月三五百块钱就搞定的事儿为何要请一个会计。然后你在代理记账公司做的就是价值三五百块的工作，只是数量乘以10至20。最后你每个月做的就是三五百块的工作，能提升什么？稍微复杂一点的制造业会计流程就懵逼了。

通常小微企业都是两本账，自己家有个出纳外兼内账会计，给代理记账的票据报销都是夹杂虚假业务，不规范，不合法，反正最后就一个目的，外账尽量少缴税。长期做着这些不规范的账目，对职业的损伤是长久而沉重的。

曾经我帮一个朋友顶了两个月的账，一个月主营收入200-300W的小企业，模具制造，我翻了翻以前的账目，外账上一一直处于亏损状态，财务代理记账，都他妈亏损两百多万好几年了。现实情况却是别人老板准备换车了。这个老板我见过，有点暴发户的气质，有一次买原材料，别人说能便宜多少多少，只不过发票是对方朋友的公司开过来，这些老板见钱眼开啊，结果给你搞一堆和生产完全不相关的材料发票。简直让人哭笑不得。

中国的现状就是你这些小的纳税企业税务没空搭理你，也不指望你能缴税有多少，真要查你谁跑得掉，所以说这种记账公司也是有风险的，而且是法律意义上的风险。至少近几年这些小企业带着税收优惠政策，税务机关也没这精力成本管这些小事。但以后，谁说得清呢？

长期这种廉价工作造成的局面就是上不去，下不来，饿不死，吃不饱，然后避重就轻再也不愿意挑战更高难度的了。所以职业损伤特别大。

不过如果说靠代理记账挣不了钱，我万万不敢苟同。在县级市月入15K到20K个人觉得还是不错的。注意，做低级的工作拿着这个薪酬和做高技术含量的薪酬这个是不能横向比较的。你拿一个高级财务总监和基层会计比较工资那就没意义了。

一个人无论身处的工作环境是多么恶劣，多么没有前景，都有值得学习的地方，都有你进步的空间，看似鸡汤一句话，但却是事实。

代账公司看起来都是做账然后报税，每个月的工作就是简单的整理凭证，记账报税，如楼上所说，做一家对自己都是没有什么好处，身在代账公司的会计很多都有这样的想法，所以导致会计有“代账公司做账没有前途”这样意识。

为什么不这样呢？每家企业的情况是不一样的，账、税都是不一样的，我们为何不仔细观每一家的账税，有没有潜在的风险，有没有可以筹划的空间？如果有筹划空间，自己完全可以试着出个筹划方案，没有风险，还能降低损失，客户不喜欢吗？你的收入不会增加吗？当然这只是最简单的一方面，还有其他很多值得我们思考的地方，客户、账、税值得你学习的地方实在太多，参透这一切，不仅仅是会计行业的峰顶了。

还是那句话，不管你在企业、代账公司、会计师事务所，你的成绩很大一部分都是取决于你自己，而不是工作环境。“是金子总会发光”这碗鸡汤还是非常有营养的。

财务代理品牌-南京君合汇(在线咨询)-财务代理由南京君合汇人力资源有限公司提供。南京君合汇人力资源有限公司(www.jhhr.net)在中介服务这一领域倾注了无限的热忱和热情，南京君合汇一直以客户为中心、为客户创造价值的理念、以品质、服务来赢得市场，衷心希望能与社会各界合作，共创成功，共创辉煌。相关业务欢迎垂询，联系人：王林。