

电话机器人将电话资源充分利用

产品名称	电话机器人将电话资源充分利用
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

外呼机器人的选择方法、如何选择外呼机器人现如今电销行业竞争越来越大，作为一家公司，拥有一个强大的电销团队也非常的重要，而如今外呼机器人的出现，使得人工电销团队的能力与外呼机器人也有了不同的竞争，而由于外呼机器人的优势，使得外呼机器人的运用也越来越多，那么，外呼机器人该怎么去挑选更好地呢？一.外呼机器人的接通率外呼机器人和人工电销拨打电话的接通率是一样的，但外呼机器人会对每一通的电话记录在后台进行标记，进行分类，方便人工销售后期跟进。而那些未接通的电话可以继续整理，在一段时间之后再次进行拨打，将电话资源充分利用。

拨打量和通话时长检验外呼机器人的效果1.拨打量的多少，外呼机器人在情绪平稳的时间内可以打出800-1000的电话量；2.外呼机器人的通话内容话术研究员进行设计的，再由专业的录音人员进行录制，声音甜美，话术专业，达到大程度的完美去与客户进行沟通。三．外呼机器人是否可以过滤无效客户现如今外呼机器人还是无法完全代替人工销售，只是在大的程度上协助人工完成外呼中简单也是麻烦的一步，而在海量的码资源中外呼机器人需要帮助企业过滤90%的无效客户，从而筛选出意向客户，以便人工团队后期更加方便的跟进，签约。四．适用于外呼机器人是否有行业里的标杆案例目前外呼机器人运用的场所很多，有金融，房产，汽车，保险等很多涉及外呼的领域，所以在各个行业领域里外看呼机器人运用的是否成功。1外呼系统的优势是：1.降低成本，用机器人部分代替人工外呼，能有效降低企业用人成本。当AI的成本是人工的1 / 3时，这种趋势将不可阻挡。2.提升效率畅响人工智能外呼机器人能外呼800-1000电话量，是普通人工的4-5倍。自动客户分类条例清晰，意向客户跟踪让客户意向深刻。3.真声，情绪稳定机器人每天无任何负面情绪的工作，易，降低企业成本。4.销量提升，机器人稳定输出工作，销量倍增，同时机器人自我学习能力超强，越用越强。适用于通讯，金融保险，房地产，行业培训，电商，汽车行业，家装，建材等等。外呼机器人在工作中，首要会对进行剖析和处理，去除去多余的信息，并从中提取要害词。第三次人类革命，人工智能！

从全球未来十年的视角来看，风口“独角兽”将集中于以技术创新为主的人工智能新兴领域，其应用场景、行业将被广泛普及。

未来10年是人工智能的时代，是AI来临的时代

抢占风口：进入新兴领域

拥抱人工智能

随着AI人工智能的逐步发展，电销企业也逐渐和人工智能产生了千丝万缕的联系。电话机器人的问世，帮助了许多电销企业解决了销售力不足、人员流失严重、人力成本高昂、工作效率低下、客户资源等级划分不等方面的问题。电话机器人也越来越受到广大电销企业的认可。

与此同时，越来越多的人开始好奇，电话机器人到底是如何帮助企业提升电销业绩的。