

太平鸟2020春装苧麻新款中长裙怎么开小型服装店

产品名称	太平鸟2020春装苧麻新款中长裙怎么开小型服装店
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:太平鸟 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

太平鸟2020春装苧麻新款中长裙怎么开小型服装店

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装进货时要注意什么、服装走份拿货便宜微信、服装厂拿货走份。

在做出此项服务之前，大家先要明白，顾客不购买你商品的原因会有哪些：a、担心做出错误的决定b、在金钱的花费c、所购商品可能不及所值d、对购买结果不满意但是并不能得到补偿。他们认为购买你的产品或者服务时可能存在着上述风险而我们所做就是灵活运用自身的营销手段，在品牌影响力、打折活动、赠品推介、新品上架等方面做好文章，来打消顾客的种种顾虑及各种拒绝的情况发生！在店内顾客试穿衣物，进出试衣间照下镜子再正常不过了，可是好多导购就是没能重视这一环节而失去了很多成交的机会。当顾客穿着你家的服饰出来，首先你的内心要足够的强大，深深明白顾客愿意试衣就表示认可你家的品牌今天就想挑选自己合适的衣服带走，你难道能晾他在一边。要观察看顾客试衣的反应：如他说，这里袖有点紧，就说明他对该款式不反感，只是觉得穿得有点紧，这时你要拿出你的专业性，如是尺码问题那就顺着他把话说“你的感觉没错，试一下这件”（你应提前有备选），如不是尺码问题那你就说“我们这款就是修身韩版的，肩宽袖长正合适，这也是它的特点。”或半开玩笑的说“新的，总紧一点嘛”顺势拉拉他试的衣服门襟、袖口，顾客总喜欢被关怀，也许成交就在这一刻。在销售活动中，成交的时机是非常难于把握的，太早了容易引起顾客的反感，造成开票失败；太晚了，顾客已经失去了

购买欲望，之前所有的努力全部付诸东流。那怎么办？这就是下面我要讲到得，对机会的捕捉。当成交时机到来时，顾客会给你一些“信号”，只要你留心观察，就一定可以把握成交时机。