

恩迪丝2020春五分袖宽松中长款裙子怎样开服装店

产品名称	恩迪丝2020春五分袖宽松中长款裙子怎样开服装店
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:恩迪丝 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

恩迪丝2020春五分袖宽松中长款裙子怎样开服装店

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、怎样网上订服装进货、国内服装拿货网站、做服装几成拿货。

服装店想要经营成功，首先要注意的就是一定要培养老顾客，“二八法则”中说过80%的消费来源于20%的老顾客，通过老顾客可以为店内的营业额提高很大的效益，那么如何才能留住店内的老顾客提高其回头率呢？这成为很多店主头疼的问题。下面小编就来简单分享一下吧。与其不断推出新的促销方案，和雨后春笋般冒出的打折信息，开拓电商平台，付出刀刀割肉的让利来吸引新客，让来过的客人成为熟客不断来店，显然是更划算的作法。在服装界的一般认知是，初次来店后的回访率约为40%，但来过23次的客人，再回访比率就会一举提升到80%，而来店4次的客人更会有90%的回访，真正成为你的服装店铁粉！但究竟用什么方式能有效打造你的服装店铁粉呢？让我们来看看女装货源平台档口网，调查10位服装店经营者后，得出什么样的结论吧。首先是新顾客的回访率，约20.4%的服装店主表示「回访率只有20%」，而整体平均回访率则为接近业界常识的「38%」。若细分业态来看的话，酒吧“平均回访率约41%，咖啡店平均约36%。但对许多一般服装店而言，回访率30%依然是一个需要挑战的目标。64.8%的服装店主，都选择以“与顾客交谈”来促进客人回访。不管是导购时多问一句“是不是住在这附近呢？”，或者是趁结帐空档询问“如果有问题可以随时过来调换？”，绝对都是和客人建立关系的好方式。即便是生意非

常好的服装店主，也坦承自己的诀窍就是从这样的简单对话开始，来了解客人的性格背景，进一步经营长久关系。