

# 个人创业做跨境电商需要了解的基础知识有哪些

产品名称	个人创业做跨境电商需要了解的基础知识有哪些
公司名称	深圳市跨店网络科技有限公司
价格	169.00/个
规格参数	品牌:跨店_KUASELL 产地:深圳
公司地址	深圳市龙岗区坂田街道南坑社区雅宝路1号星河WORLD F栋大厦1001-13B（注册地址）
联系电话	18124024109

## 产品详情

1.在电商领域，真正赚钱的人占少数感觉做电商就应该所有人都赚钱，这种心态是不对的；所以做电商，你要面对的第一个问题就是要有一个“良好的心态”，否则期望和现实落差太大，让你失望。2.同质化产品厮杀惨烈，“价格战”太粗暴，吃亏又不讨好同质化产品价格战激烈这是众所周知的，大多数类目都竞争者众多，为了让自己的产品能够有好的搜索排名，都不惜血本地打起价格战；不过，事实上这种营销手段到最后往往会赔得一塌糊涂，因为靠价格让利引来的用户对店铺毫无忠诚度。想在未来跨境电商中获得生存空间，就要拿出有差异化的产品，以及给产品做好市场定位。3.跨境电商这条路不要刚走就想求“捷径”刚刚开始做跨境电商就想着走“捷径”的商家，往往到最后就会发现越走越难；为什么呢?前期投机取巧，等到平台规则完善，竞争对手起来之后，你就会发现没有一个好的“地基”，在时不时就风云骤变的市场中，是摇摇欲坠的。回归零售本质之一“人货场”，产品、服务、效率，每一次零售商业形态的发展，都是在围绕这三点进行“升级”。4.商家之间的竞争就是供应链的竞争供应链是你的产品端研发、生产、采购、库存控制；如果没有好的供应链，就会被生产效率太低、库存周转太慢、产品结构不合理压垮。一个店铺有再牛的运营推广大神，没有好的供应链，也是“巧妇难为无米之炊”。我们谈流量、谈转化，谈ROI，但真正影响成败的一个指标是“售罄率”，库存最占用资金，产品售罄率太低扣除库存很可能就亏损了。5.团队是推送企业发展的主推力电商这个领域对人的塑造性是非常强的，并且学历、经验都和结果没有直接关系，关键是需要操作性强的人以及一颗好学保持好奇心。再过10年，还能不能在跨境电商圈中立足？就相当于现在别人经常问：现在做国内电商还晚不晚的情景是一样的。当一阵阵风吹起，能撩动的只有你的发梢的话，你即便年年问同一个问题，都会无动于衷，因为你自己已经有答案了：不算晚，还能立足.....都说跨境电商前景好，该如何给商品找出口平台？找跨店科技（[www.kuasell.com](http://www.kuasell.com)），一款可以帮你把商品卖到全球的App，小白都可以操作的App，赶快前往各大应用商店下载【跨店】App吧！