

刷脸支付系统贴牌刷脸设备的优势

产品名称	刷脸支付系统贴牌刷脸设备的优势
公司名称	四川蜀英文化传媒有限公司
价格	1.00/个
规格参数	1:1 1:1 1:1
公司地址	大英县蓬莱镇正大街锦绣苑2单元3楼1号
联系电话	17056311806

产品详情

随着刷脸支付热潮的不断，越来越多的投资者和创业者开始意识到马云在2018年浙江商会年会上的预言：“刷脸支付新风口，2019年将诞生一批千万富翁！”这不是疯狂的言论。

通过刷脸来支付这个项目的机会，早期进入者已经开始享受刷脸的好处。作为一种新的支付方式，许多项目观望者和商家都有自己的想法。他们认为，刷脸支付的主要功能是节省人工成本，提高收银效率。对于那些习惯用扫码付款、顾客流量不大的商家来说，根本没有必要，对它需求不大。很多不太了解刷脸支付的人都有这个想法。不得不说，他们进入了一个误区，认为刷脸支付只是一种新的支付技术和新的支付工具。

那么，刷脸支付真的只是新的支付工具吗？

当然，这不仅仅是一种支付工具。可以肯定的是，他们没看到刷脸支付与以往的支付方式相比所具有的优势，

比如降低了人工收银的成本，提高了收银的效率。当然这些优势对于中小商家来说还并不太紧迫。那么他们迫切想解决什么呢？毫无疑问，客流量的增加，随着越来越多的消费者转向网络购物，传统的零售、百货逐渐减少了客源，如何通过刷脸支付来改变这种令人沮丧的经营局面，增加客流量是商家亟待解决的问题。许多商人之所以进入了误区，是因为他们只看到刷脸支付的表面意义。刷脸支付不仅是一种支付工具，而且可以帮助商家实现数字化转型，成为解决客流问题的“强效药”。

以下分析一下刷脸支付对于商户的几大好处跟收益点。

活动广告营销

过去，商家的各种促销活动为了增加收入，完成业绩，不仅需要耗费大量的人力物力，而且效果也不尽如人意。刷脸支付推出后，商家可以在店内的刷脸设备上进行打折促销。消费者在付款时，很容易被界

面上的优惠信息（支持图片和视频）吸引，不出店就可以复购。

数据化营销

在这个大数据时代，每个人的脸都是数据，商家可以通过后台数据，分析消费者的消费习惯，并针对他们的消费喜好，制定精准营销计划，实现更高的营销转化率。以餐厅为例，餐厅运营者可以通过后台数据分析餐厅近期的畅销菜品和冷门菜品，对菜品进行调整。

刷脸即会员

商家都希望客户能成为店内的会员，这意味着把客户和店铺绑定关系了，比其他自然客复购的机会更大。超市收银员每天说得最多的两句话就是“有会员卡吗？”“要袋子吗？”，很多消费者虽然没有会员卡，但因为急于离开也会放弃开通会员。有了刷脸支付以后，客户在支付界面上一键领取会员卡，享受到会员福利。这样，不用收银员一一询问，消费者自主就能成为会员。

智慧新零售

刷脸支付针对线下场景布局，主要解决的是线下门店的支付问题，但新零售不仅仅限于刷脸支付，而是线上线下融合形成的闭环。因此，从当前的技术阶段来看，AI刷脸小程序才是未来智能门店的模式，用小程序连接线上的场景，才有更多的可能。

云趣付作为支付行业先驱者，驰骋多年在移动支付这个战场，为了迎合市场的需求，为了更好的给到代理商扶持，做好市场，更为了给商户提供刷脸支付新方式，现提供基于人脸识别的刷脸支付收银系统项目代理贴牌新商机、刷脸支付代理合作电微丁经理 18359179532