

茜可可2020春夏新款套头中长款裙子女服装货源

产品名称	茜可可2020春夏新款套头中长款裙子女服装货源
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:茜可可 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

茜可可2020春夏新款套头中长款裙子女服装货源

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、女装进货微信有吗、服装拿货打包是几件、开服装店去哪里拿货源。

品牌商品相对来说性价比就普遍偏低，不见得是它的款式、面料、做工好，可能是它有品牌、有服务、有保障，所以价格才高，品牌的商品相对来说有一定的保障性，起码售后服务大多数会做到位。批发市场拿货的商品性价比较高，而且款式多，但是做工与面料就相差太远了，有的非常好，有的非常差，大多数是没有退换货和售后服务之谈的。有利就有弊，看你自己的选择了，分析哪种更适合你、你的店或你未来的店。开服装店，进来容易出去难，要投资一个服装店资金要求不是很大，几百元到几十万元都可以做，小有小的做法，大有大的运做。做服装就很容易进入这样的尴尬地步，看过去每天都在走货，根据每天卖的货物，算算毛利还不错，一个月下来也有一定的收入，但是总是不见银行里的钱多起来。直到有一天才发现，原来钱全在货里面。为了不断的吸引顾客，所以更换款式比较快，往往造成那款服装还没走什么，又上新款，这样也是没办法呀，没有新款顾客看看就走人了，呵呵，弄来弄去，可能进的服装只有三分二卖掉了，还有三分之一成了库存，对于地段好，人流量高的店铺也就低价甩掉了，但是每个店都能甩的掉吗?未必!这样又对那些生意本来就一般走量不大的店造成更大的压力。时间一长库存服装占用的资金就不少了!本人曾经和许多服装店老板们都沟通过，他们在经营服装店大难点就是压货，货物积压可以要了他们的命，本人调查了一些店才知道一个这样的吓人数据：平均店面20平米，平均

库存2000多件，平均服装款式300款以上，平均月销售量150件左右。为了维持店的生意，还在不断的进货与压货，不过也有经营的好的，本人有个女客户做服装店10年，3000元起家，在经营过程中一直都没有压货，我确实很佩服她，呵呵，不过她开服装店这么多年也没赚到钱，每年的纯收入也只有不到1万元。