

电话机器人如何成为企业的金牌销售员

产品名称	电话机器人如何成为企业的金牌销售员
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

这两年AI智能技术的发展，让很多人都看到了这项技术的神奇与便捷，特别是智能语音的发展，无论是应用于智能音箱、语音助手等泛娱乐化和生活化的场景，还是用以代替人工进行重复程度高的简单工作。人工智能的语音技术都展现出了强劲的实力。

智能语音在各行各业都发挥着重要的作用，尤其是在电销行业。智能电销机器人的智能语音技术，电销机器人的语音识别引擎，针对数十个行业进行针对性模型训练。识别率可达92%以上，客户长短句通话做到实时识别，平均响应时间0.6——0.8秒。

在电话机器人身上，我们可以发现，它能够实时语音识别，与客户完成多轮对话(引导询问、疑义解答)；真人语音通话感知度(真人配音，配音能力真实度要求较高，小厂商配音一般僵硬感、机械感较重，客户感知很差，通话结果给不理想)等。

智能语音的出现及使用，突破了电销行业的瓶颈。智能电话机器人成为企业的销售员，那电话机器人到底有多强大呢？

1、操作简单全自动化

只需一键导入客户号码，自由设置呼叫时间段，点击开始，便可进入自主外呼模式。呼叫完毕还会自动下载录音、自动生成报表，方便听验总结。

2、说话标准、态度友好

智能电销机器人采用真人真声，甜美女声外呼客户，始终保证120分的热情，拒绝率低。

3、分类明确，便于回访

根据对方意向程度，将客户按照A-E进行标签备注。也可及时转人工，大程度保证抓住客户意图，方便转化。

4、效率高，效果超群

人工每天辛苦的二三百通电话，智能机器人却可以轻松做到日呼1200通以上。

5、成本低，负担小

一台电销机器人一年投入仅仅是普通人工的六分之一左右，效率却是人工的六倍有余。成本低，企业承担压力小。

有问题就需要解决，电话机器人的出现，解决了企业人员不够、客户难寻、数据不准确、销售成本高、培训时间长等问题，从而提升企业效率。

未来电话机器人将会发展的更好，越来越强大，在电销行业崛起！