

# 瀚奇优客眼贴系统软件开发简介

产品名称	瀚奇优客眼贴系统软件开发简介
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州天河区
联系电话	15222177508

## 产品详情

瀚奇优客眼贴系统软件开发简介找【吴斌：微189-2893-1532电】瀚奇优客眼贴系统开发，瀚奇优客软件开发，专业瀚奇优客分销系统开发，瀚奇优客眼贴分红系统开发，瀚奇优客眼贴软件系统开发，瀚奇优客模式系统开发，

对于新零售的终极形态到底是什么样这个问题，如果说经过了2018年的“舍命狂奔”和今年的“保命狂奔”，盒马的答案看似越来越清晰，但也许后续还会随着不断的收获与碰壁进行调整。可能侯毅和整个阿里也都在等着看，新零售的未来究竟会不会是他说的那样。

瀚奇优客消费系统模式介绍：

条件：

消费300元成为优客。

权益：

终身享受公司商城众多商品的优惠价。

你分享的优客他们在商城所有的消费5%提成。

于反馈的很直接，对于很多企业的管理，对企业运作的架构都会产生很多的影响，这也会带来一些企业端的合作的机会，所以很多企业级的软件，企业级的服务，基于互联网的服务都是为企业互相之间的合作大家来进行反馈和合作。

业务员：

分享10位优客，可以参与公司产品挂卖获得收益。

以每盒60元出厂价进货25盒眼贴。

（共计1500元）平台挂卖20盒。

按照零售价每盒300元售出。

获得收益0元。

除去元税金+1500元进货成本，实际获利：4320元。

剩余5盒：

（1）其中3盒兑换消费积分，在商城消费。

（2）其中两盒作为平台及团队开拓市场。

2、售卖后，可再次进货，再次获利。

业务经理

分享20位优客，其中10名是业务员。团队累计100名业务员。

1、享受团队消费每盒5元分红

2、产生平级，消费每盒2元分红。

销售总监

分享20位优客，其中10位业务经理。团队累计50位业务经理。

1、享受团队消费每盒4元分红

2、产生平级，消费每盒1元分红

“今天互联网零售的创新，千万不能急功近利，自己还没有想明白就先做全国，就死掉了。今年生鲜领域的很多品牌倒闭，为什么？当看见流量浩大就纷纷进入，其实自己根本没想明白。我们很有耐心，一个模式不断迭代，迭到某一天成熟了，我们就毫不犹豫地快速发展，如果不成熟，我们就慢慢改，用小团队慢慢试、改，我相信某天一定会得到一个最佳的模式出来。”侯毅说。