

静杨2020春夏新款套头中长款裙服装进货规律

产品名称	静杨2020春夏新款套头中长款裙服装进货规律
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:静杨 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

静杨2020春夏新款套头中长款裙服装进货规律

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、武汉服装进货、服装打包价与拿货价、服装走份打包和拿货。

当现有的销售渠道不够用，无法消化库存的时候，能够考虑针对目标消费群体，开辟其他方式的销售渠道。南京一位专业经营品牌运动服装的门市店，因为积压的数百套款式过时的运动服装，占用啦大量资金，使老板很苦恼，通过门市显然无法在短期内将这些库存卖出去。后来该店老板找到啦一个办法。南京有好些所大中专院校，而大学生们显然是运动服的主要消费群体，而且大学生普遍爱穿名牌，但好些学生则因为经济问题而买不起名牌运动服。该老板通过市体育局的一位朋友介绍，联系上啦十多所学校的体育协会、体育系或负责体育设备的老师。他以低于市场零售价格30%的价格将运动服卖给在校学生，同时每套给予有关体育负责人10%的提成，这是一件对双方都很有好处的事情。于是，有的学校给他提供啦短期销售场地，有的给他提供啦广播广告及公告栏广告的支持，有的勤工俭学中心还专门组织学生为他一个个宿舍跑推销;他还出点小钱赞助啦几个学校羽毛球、篮球赛之类的活动，进一步建立和学校的关系。因为价廉物美，3个月后，居然通过十多所学校将全部积货都清空啦。现在还出现啦几个专业收购库存产品的公司，设置专业的卖场进行库存品销售，经营者也能够考虑与这些公司合作。毫无疑问，投入广告肯定能够提升经营者的知名度，如果是专卖店做广告好些时候还能够获得供应商一定水平的支持，而好些媒体是能够用货品来充抵广告费的，这样做有利于经营者将来的经营活动，属于用眼前的损

失交换未来的收益。