开金店的利润有多大？开金店难么？

产品名称	开金店的利润有多大？开金店难么？
公司名称	深圳市伊莱卡珠宝有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙岗区甘李二路9号
联系电话	4006056518 18298414558

产品详情

开金店的利润有多大？影响因素在21世纪的今天，影响因素较多。时代在进步，现在中产阶级已经能有一定闲钱选择自己喜欢的项目，黄金日益增高的今天，不止各种app开始售卖黄金，线下金店也逐步增多，开一个金店，是不从的选择。开金店，如果不是时代的推动下，在20年前，能开的起金店的人寥寥无几，如今，黄金店不在是土豪的象征，中产阶级就能获得属于自己的金店，但是，黄金和白银类似，由于价格透明，只能在工艺上获得利润，毕竟，售卖一克黄金的利润，相对于房租，装修，员工工资等多头输出，亏本是一定的，所以，了解开金店的的利润，你要先懂珠宝店。

开一家金店，如果是资深人士，不会问这种问题，因为资深人士可以脱离品牌的束缚，自行提高黄金销量，当然，此类人是比较少的，毕竟，只有时间的沉淀才能带来经验。第一，找到合适的批发市场，货源的充足，产品的多样性，产品品控是否合格，是一家珠宝店的底牌，如果毫无数据，相信坐镇的店长都会心虚，谁知道卖出去的东西，几天后会被人找到头上呢。而且丰富的多样性，可以提高消费者的在店时间，时间就是金钱，对于一个丰富的销售，可能消费者在店里多待的着一会，足够推销好几款产品了，而产品的自身工艺，也是吸引消费者重要的手段，毕竟黄金的硬度这么低的情况下，如果批发商没有较好的工艺，做出来的饰品，可能只是简单的雕了一个花，对比其他镂空工艺，视觉差异相信大家都能明白。

当然，大家可能会说，可以加盟啊，没错，以非常出名的周大福来说，你一年的加盟费，是按照你所在城市来算的，不讲你所在位置有多少人知道周大福，也不讲周大福品牌溢价，你觉得如果没有一定的了解下，一定不会亏本吗？这是不可能的，虽然现在小孩都知道，名牌更好，可是，名牌确不止一种，你能确定你的品牌优势，一定能拉到用户么？所以，开溢价金店是比较难的。尤其是全部金饰的情况下。

开一家金店的利润，如果有经验的情况下，在二线城市或二线以上，利润可观，几十到上百万不等，三线城市以下，要差很多，当然，三线城市以下，输出要更少，没经验的情况下，前期能保障不赔本就算非常不错了，所以，伊莱卡建议大家还是加盟来的方便，而且，选择一线品牌，在自己经济并不是特别充足的情况下，并不是特别好的选择。