

武汉开发小程序分销商城公司

产品名称	武汉开发小程序分销商城公司
公司名称	武汉市聚众宝信息科技有限公司
价格	100.00/1
规格参数	小程序:1 1:1 1:1
公司地址	武汉市东湖新技术开发区光谷大道3号激光工程设计总部（一期）研发楼03栋1层04室
联系电话	15871741198

产品详情

所谓“双轨制”只是一种组织架构。即每个经销商只需开发两个销售市场：以A经销商为代表的A市场和以B经销商为代表的B市场。如此发展下去，形成一个销售网络体系。如果你又开发了第三市场C经销商，只能放在A市场体系或B市场体系中，而不允许放在自己名下。这样一来既扩大了你的薄弱市场，同时又帮助了该市场中相关联的人。真正体现人帮人，而不是以我为中心。

双轨制度打破奖金按照业绩、位阶区分的模式允许个人经营业绩可以无限代累计，纵使你是一位消费者，也可以因为制度而受惠，即消费者也可以通过结算软件领到奖金，这种消费获利的新模式能激发更多人参与，这样能把市场倍增效益放到大。

二、相对传统的级差制，又有什么特点？

双轨制和传统的阶梯制（级差制）有很大不同，它有以下特点：

- 1、市场倍增效益放到大：经营业绩（消费积分）无限代累计，能把市场倍增效益放到大；
- 2、更能发挥团队协作精神：在组织经营上，传统制度竞争性强，合作性差，双轨制则更能发挥团队协作精神。双轨制度则在制度设计上作了改进，让每个能力强的人都能帮到别人。
- 3、经营与消费合为一体：双轨制则将经营者与消费者结合为一体，纵使你是一位消费者，也可以因为制度而受惠，即消费者也可以领到奖金，这种消费获利的新模式将成为21世纪行销发展的主流趋势。
- 4、真正做到成功机会人人有：许多平凡人都可因为双轨制度的设计而发展成功。双轨制度下，每个人都只有2条直推线，但是每个人都不止有2位朋友，秉持着互助精神，上线可以将人脉不断往下安置，间接帮助到能力较弱的人。由于没有第三条线，每个人的组织都是往下扎根，成功的机会比别人大。但是在

双轨制度下，人不用爬阶，每个人都是线头，只要照顾好2条直推线,确定他们会使用产品、会扩展人脉，就会有奖金领，真正做到人人有成功机会。

5、奖金及时人人可拿：双轨制度可以累计积分，达到一定程度，就可领取奖金，只要你途中不放弃。双轨制的平衡奖虽然奖金比率不高，但是不论高阶、中低阶都可以领到。

6、双轨制度相对公平：双轨制从基层到高阶都一样，奖金的百分比是相同的，在制度设计上，奖金领取的多少和组织大小有关，而不是和位阶有关。每个人在双轨制下机会都是平等的，都可以产生“无限代”。制度设计上，无论你何时进入，只要付出就有机会，没有因人而异，并不是先来的人就一定要先成功，后进者只要努力一样可以超越。

7、双轨制的业绩压力比较低：只要维持一定的消费额，同时努力经营，发展2条直推线。这样，组织容易走深。组织走宽是为了奖金，组织走深则表示发展越来越稳定。

三、双轨制有什么缺陷呢？

双轨制也有自身的缺陷，那就是容易崩盘。即，一个新单的产生，由于大数定律，必定在盘足够大时，有数代领导人同时能够领取奖金，会出现奖金比率大于100%的情况，随着团队的扩大，这种偶然发生的事件，必定会大面积发生，此时就是所谓的崩盘，这就是双轨的致命缺陷。也因此，许多公司通过精算师的数值计算，并采用了奖金封顶（或者引入K值）的方式来避免这一缺陷。

四、双轨制的特点

- 1、发展二个人比较容易、上线容易帮忙下线，有“均富”思想；
- 2、压力少、管理简单所以发展速度快；
- 3、加入业绩为主要业绩来源，形不成真正意义上的销售网；缺乏管理、组织不稳定；
- 4、每周收入有封顶限制，2的倍增速度相对少和慢，且大多公司发展一定程度都要有K值，所以中高层