

刷脸支付下沉市场高速发展

产品名称	刷脸支付下沉市场高速发展
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

支付宝和微信在下沉市场或将开战。国内支付市场主要由支付宝和微信把控，两者为争夺用户开展了长久的斗争，在下沉市场方面，微信一直支付宝。但今年以来，支付宝开始着重发展下沉市场，前不久，支付宝与众多网红达成合作，通过软广等方面再次进军下沉市场，为微信争夺用户。

腾讯和阿里近年来在各个领域掀起了竞争狂潮，但在下沉支付领域，微信似乎更胜一筹。这使得支付宝稍显焦虑，毕竟微信通过拼多多，京东等企业已经威胁到了阿里巴巴的电商市场。一旦电商业务失守，电商背后连接的用户和商家也将一并失去，这对阿里来说将是重大打击，因此，阿里不可能退让。

其实，两者在下沉支付市场的竞争还意味着对于增值服务和未来生态的竞争。我们看到随着互联网的发展，移动支付方式背后隐藏了更多的服务，对于B端用户来说，简单的支付或许并不是主要需求，数据分析，目标用户分析等才是真正目的。直观的体验之一就是小程序。

用户增长接近天花板，下沉市场高速发展

支付宝如此在意下沉市场主要有两个原因。一个是因为近年来一二线城市用户增长放缓，用户增长主要依赖下沉市场。另一个是下沉市场高速发展，背后隐藏着巨大的经济市场。这次与抖音KOL的合作只是其中之一，未来支付宝将会更加注重下沉市场的开发。

（1）支付宝用户增长减缓，发掘下沉市场增加用户

支付宝的用户量已经接近天花板，新增用户主要来自下沉市场。国内第三方研究机构Quest Mobile发布的《中国移动互联网2018年度大报告》数据表明，支付宝新增月活用户中，超过55.4%的用户来自三四线及以下城市。经过多年的发展，支付宝在一二线城市已经普及，想要扩大一二线城市用户较为困难，而下沉市场用户众多，成为支付宝用户增长的宝地。

（2）下沉市场高速发展，阿里集团加速下沉开发

下沉市场经济高速发展，已经成为支付宝乃至整个阿里巴巴集团发展目标。据媒体报道，淘宝天猫总裁蒋凡表示，目前淘系在下沉市场的渗透率已经达到了40%，在近两年淘宝新增用户中，有超过70%来自下沉市场，而月度活跃用户增长了2.26亿，年度活跃消费者增长了2.08亿。这些用户在登录淘宝天猫平台的年消费额已经超过了2000元人民币。