

微信加速下沉市场布局，双方决战刷脸支付

产品名称	微信加速下沉市场布局，双方决战刷脸支付
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

微信加速下沉市场布局，双方决战刷脸支付

不只是支付宝，微信也在加速下沉，主要有两个表现。一个是下沉市场的电商开发，另一个是刷脸支付争夺用户和商家。观察下沉市场表现后，我们认为微信比起支付宝似乎更胜一筹，这对支付宝来说将是一大挑战，或许也是因此支付宝近的动作越发频繁。但即便如此，支付宝想要对付微信也并不容易。

（1）腾讯加速电商下沉，与阿里争夺小镇青年

腾讯正在加速下沉市场的电商开发。目前腾讯集团在电商方面有京东，拼多多，唯品会，蘑菇街等企业。拼多多在下沉市场的实力有目共睹，配合微信支付在下沉市场高速发展，已经成为了阿里系电商业务的一大威胁。数据表明，今年5月份拼多多净增下沉月活用户5880万，接近支付宝的6034万，同比增速高达61.2%。而京东前不久推出京喜，更是增加了微信支付在下沉市场的实力。

阿里电商业务面临腾讯威胁。众所周知，电商是阿里巴巴的自留地。腾讯一直以来想要争夺这块蛋糕，但面对阿里的体量只能选择收购，投资等方面进入这一市场。若是能够通过下沉市场打开电商领域，腾讯或许将全面进攻阿里巴巴的电商业务。或许也正是意识到了这一点，阿里才会加速下沉，而支付作为垄断电商的重要工具，成为两者争夺的重点。可以想见，若是支付宝不加速下沉，很可能重复当初对支付宝的打击，甚至可能会失去下沉市场的电商业务。

（2）刷脸支付崛起，背后是双方对商家的争夺

微信和支付宝的竞争还体现在刷脸支付上。据媒体报道，2018年刷脸支付商业化以来，支付宝和微信支付相继推出刷脸设备“蜻蜓”与“青蛙”，而支付宝9月24日推出的“无上限投入”政策被认定为针对微信的号角。刷脸背后隐藏着双方对于商家的争夺，对于商家而言，用户拉新较难，而支付宝和微信的刷脸即会员的解决方案有利于用户增长。

刷脸支付对于支付宝和微信的意义还不止如此，背后还隐藏着两大经济体对于整个商家生态的争夺。据北京商报报道，支付宝表示，刷脸支付设备不仅是支付收银工具，还是商家转型数字化经营的入口和平台。微信支付团队表示，微信青蛙刷脸设备帮助商家连接微信大生态，让商户在复杂的门店环境中，更好地使用这些经营工具，从而更进一步提升效率与体验。可见双方都想将商家纳入自身的经济体系之中。