

风口之下刷脸支付风险与机遇并存

产品名称	风口之下刷脸支付风险与机遇并存
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

在中国，移动支付的发展一直走在世界的前列。二维码时代如此，如今刷脸支付的到来也被媒体们称作是一场向后看5年的战争。

风口之下，风险与机遇并存

2018年12月，支付宝推出全新刷脸支付硬件产品“蜻蜓”，今年3月，微信支付推出刷脸支付设备“青蛙”。似乎从起名字开始，就预示着刷脸支付会是一场竞争和补贴大战。

从刷脸支付的产品，到双方描绘的智能支付和数字化经营的未来，再到补贴政策，无不昭示着刷脸支付正处在“风口浪尖”。而“风口”意味着机遇，“浪尖”则意味着风险和挑战。

机遇是显而易见的，互联网时代所有的风口来临时都大同小异，比如电商、共享单车、网约车、短视频等等，谁先上了车就有机会迎风而上。但现阶段，刷脸支付作为一种指向未来的支付方式，风险和挑战显然更值得人们关注和产业深思。

首先，刷脸支付的风险存在于超前支付体系下的安全问题。目前，无论是支付宝还是微信，其刷脸支付的原理即是将硬件终端采集到的人脸信息与云端服务器存储的信息进行比对，即1：N的方式，判断信息是否一致，然后进行认证完成人脸支付。整个支付过程中，一方面是如何保证硬件终端侧收集的个人信息和支付信息安全，另一方面则是云端服务器如何防范信息泄漏。

其次，刷脸支付的挑战在于推广成本和接受度问题。尽管目前巨头推出了补贴政策，但是刷脸终端仍然有着较高的硬件成本，对于商户而言，目前的二维码支付已经能满足移动支付需求，对于刷脸的需求不足。另外，无论是商户还是用户，刷脸支付需要有人用才算成功，然而据部分媒体报道目前市面上已经铺设的刷脸支付终端使用率不高，消费者和商家对其接受度有限。

后，刷脸支付的风口滋生了推广乱象，代理市场混乱不堪。刷脸支付的本质仍然是基于第三方支付账户的支付，和二维码支付一样，线下推广仍然依靠层层代理。支付宝微信需要向商家收取0.2%的手续

费，而刷脸支付收取0.3-0.6%的手续费，其中1到4个点的空间便是代理商们的利润来源。无上限的补贴让代理商们将目标瞄准了手续费，层层代理、层层分润导致商户和小代理商很难辨别谁是真正的代理，谁是骗取加盟费的局。