

# 白酒定制厂家的酿酒精髓

产品名称	白酒定制厂家的酿酒精髓
公司名称	古家百年酒业有限公司
价格	.00/个
规格参数	白酒贴牌代加工:活动酒 白酒定制:窖藏原浆 配制酒:汉庭
公司地址	亳州市谯城区古井镇工业园区
联系电话	18056787109

## 产品详情

白酒定制厂家的酿酒精髓【汉庭酒业】制白酒可大批量也可以少量定制，从1000箱-10箱都可以跟据自己的想法去实现，白酒定制酒是指酒水企业根据客户的特定需求，从品质和形象设计着手为客户量身打造出具有浓郁个人专属风格的酒水，是一种“一对一”式的高品质服务产品。实习一种一对一式的高品质服务产品特性定制酒都有一些共同特性综合性消费酒产品，同时在品一门艺术含义与一般用酒相比，定制酒打上了用户的风格烙印，具有更多的个性元素和纪念意义。从定制内容而言，有侧重于酒类包装的定制，有侧重于酒质的定制，或兼而有之。定制酒类包装的客户可尊享个性化酒瓶外观、祝福语、刻字等个性化服务。定制酒质客户可尊享独特酒配方、制定年份等个性化服务。缘于得到祖辈酿酒师的酿酒精髓真传和自身这几十年酒厂的酿酒心得，对浓香型白酒的了解如数家珍，现在经常会有朋友来找买酒，问一些科普类的东西。也因此结交了很多朋友，有每天喝两口的酒友，有重视养生的企业家，平时也会在朋友圈发布一些喝浓香型酒日常保养的知识和各种白酒品鉴甄别经验。因为老品即畅销产品容易销售，但凡一点促销政策就能带来几万箱的销量，销量意味着更多的回报。然而对于畅销产品的过分依赖，促销政策也从十搭九搭一，到后面的八搭七搭一.....利润逐渐压缩。渠道利润是产品得以销售的基础，长此以往会造成畅销产品的退市。当年的旭日升、健力宝，许多畅销产品都是这样的原因遭遇了滑铁卢。因此经销商要结合自身经营的产品做利润分析，根据销量大小、利润高低、品牌力大小等综合因素分析，如形象型、渠道型、炮灰型、季节型、利润型等等。