

路长全品牌营销特训营培训班课程介绍

产品名称	路长全品牌营销特训营培训班课程介绍
公司名称	北京星河智光教育咨询有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市朝阳区北四环东路6号院21号(太阳宫孵化器1614号)
联系电话	15801311210

产品详情

路长全营销咨询式培训班课程介绍

路长全营销咨询式培训班

从 2000 万到 5 亿的 5 步方法

课程简介

这是中国著名战略及品牌运营专家路长全发起并推动的“中国千位营销型企业家**工程”，如果你有幸成为其中成员，将学到如下的顶级智慧：

级智慧：

1. 最实用的方法——从 2000 万到 5 亿的 5 步方法
2. **的产品思维——从价格向价值升级的 7 大路径
3. **的市场运作——构建优势市场的 7 大策略
4. **的模式驱动——销售驱动的 7 大模式
5. 高效的团队运营——构建赋能组织 7 大工具
6. **的自我管理——塑造领导力的 7 大支点

这是路长全教授和其团队 20 年的实战营销精髓，相当于价值 500 万

营销策划案的核心，这些核心理念成就了上千个中国品牌。这个课程是为千位营销**而量身定制的。

路长全教授亲自授课，三天两晚

企业家互动，一对一辅导 | 带着问题来，拿着方法走

课程内容

路长全老师为企业家们共讲解五个板块的内容，就是企业强大自己的五大方法，包括强大产品、强大市场、强大模式、强大组织和强大企业家自我。这是路长全老师 20 多年营销实践的思想精华，路老师用这 5 步方法，指导公牛插座成为行业**的企业，指导长寿花玉米油用 6 年时间从 0 做到数十亿的上市公司。五个强大方法是中小企业突破瓶颈的落地方法。

1. 强大我们的产品——让产品自带光芒
2. 强大我们的市场——让市场落地开花
3. 强大我们的模式——让交易裂变生长
4. 强大我们的组织——让组织自我驱动。
5. 强大企业家自己——让**具备力量

参与“营销**工程”的条件

1. 销售规模 2000 万以上的企业
2. 企业家积极进取，有远大抱负
3. 与时俱进、热爱学习，相信知识的力量
4. 提交信息完整的申请表格

一旦报名通过，参与“营销**工程”，你就有机会成为**的营销**，你的企业有机会成为成功的企业。

企业困惑：价格竞争，渠道乏力！怎么办？

客户困惑：商品过剩，选择迷茫！怎么办？

中国经济：产能过剩，供给侧改革！怎么办？

企业要想生存，就必须突破恶性价格竞争，否则别无生路！

这意味着：竞争要实现价格到价值的升级，营销要实现产品到品牌的升级！

中国营销泰斗路长全老师携专家团队集25年品牌运营，数百个成功案例，总结出高效品牌方法共同为来自全国各地的50多位企业家奉上一场精彩的品牌营销课！

课程精彩纷呈，座无虚席！

中国营销泰斗路长全老师在课堂上为大家揭秘：从产品到品牌升级的3大路径，5大“**”驱动模式，6大品牌认知方法，让企业家养成品牌思维，学成品牌落地的方法！

中国女实战营销专家李国伟老师给大家揭秘品牌与产品的关系：

品牌是枪膛，产品是子弹！

没有枪，徒手扔子弹能扔多远？

没有枪，你就是在与人肉搏！

我们无法避免竞争，但至少还有选择“战场”的权利

企业要想占领市场，必须要有不同的“产品线组装”，好的“产品线组装”可以打击竞品，也可以为企业带来强大的基因，形成极强的市场竞争力！

企业家们纷纷表示通过在路长全老师的课堂上的学习，**次系统地学习了品牌怎么建设；学习了品牌的地位和身份如何塑造；学习了怎么找**和**；学习了怎么构建利益共同体。**次认真地思考产品如何定位，产品线如何组合，企业“两会”怎么开，用户怎么分析并找到品牌落地建设的有效途径！

山东女企业家岳总对路老师表示感谢

“我要感谢路老师，感谢路老师提高了我的眼界，打开了我的思路，路老师昨天给我指导了一下，让我豁然开朗，现在我知道我的企业未来该怎么做了，为了表示感谢，我给路老师鞠一躬！”这是山东一位女企业家在课堂上对老师所说的话。

类似的感谢还有很多很多，路长全品牌营销课，不仅仅学到品牌构建的方法，更主要是告诉我们一套思维体系，让我们每一位企业家对企业的战略方向和行业发展有一个清晰的认知，从而成功打造属于自己企业的强势品牌！

温馨提示：这期未参加上的企业老板们，可报名参加我们下期《路长全品牌营销课》，报名信息如下！

《路长全品牌特训营》将要开课啦！

如何突破恶性价格竞争？

产品差异如何寻找？

品牌价值如何表达？

传统的销售模式如何突破？

.....

《路长全品牌特训营》教你从价格到价值升级的三大路径，使你的产品升级成品牌较量！

如果你不做品牌，那就是杂牌，而杂牌将会使你和你的产品生活在社会的**层——卑微而艰辛！

从价格升级为价值，从产品升级为品牌，是企业必须突破的成长瓶颈！

咨询：陈义楠