

刷脸支付系统贴牌加盟的利润

产品名称	刷脸支付系统贴牌加盟的利润
公司名称	珲春市阿克蕾网络科技有限公司
价格	1.00/个
规格参数	1:1 1:1 1:1
公司地址	吉林省珲春市新安街南洋购物广场旁136号门市
联系电话	18359179532

产品详情

如今，刷脸支付机市场方兴未艾，微信与支付宝均选择了3D结构光方案，其魄力与决心可见一斑。但在实际落地过程中，仍存在诸多变数，最为关键的压力源在于成本和量产能力。

把刷脸支付搬到线下能带来多大价值？

在于你对线下场景的理解有多深——支付宝誓要投入30亿补贴合作伙伴，微信则提前喊出免费口号，刷脸支付「线下战」一触即发，零售行业变革的号角也愈发急促。

未来十年，交易场景的闭环，或由「刷脸」构建。

不同于「扫码时代」的聚合支付，一个「码」可以同时兼容支付宝、微信支付、银联等多种支付渠道。针对刷脸支付的同一张「脸」，机器暂不能辨别使用哪种支付方式。目前微信和支付宝推出的刷脸支付设备在功能层面主要支持自家支付渠道。码可以聚合，但脸不行。

考虑到一家商户大概率只会安装一台刷脸支付设备。目前，支付宝、微信针对自家刷脸支付机在线下的竭力推广，基本可视为「扫码支付」战役的进阶版，「刷脸支付」才标志着线下支付圈地运动真正打响。

而更显意味深长的是，在「刷脸」背后还隐藏着更宏伟的「零售蓝图」。

目前，我们能看到的「刷脸」不过只是一个入口。但基于人脸与用户身份的一一对应的特性，从「刷脸」切入线下，将线上线下的商家与用户数据对齐，势必为零售行业变革注入一针猛剂。

迈过成本和量产的两道坎，则意味着刷脸支付机进入到大面积推广阶段。此时，刷脸支付机所承载的远远不止「支付」的使命。

在收银台前，顾客的留存时间通常不过两三分钟。但这却是「离钱最近」的两三分钟。谁能将这宝贵的两三分钟从单一的「结账」玩转成多维度的「数字化营销」，才算是真正理解了「入口」。

在二代「蜻蜓」中，支付宝强调「刷脸即会员」功能，即首次刷脸绑定手机注册会员，该认证体系将在同一品牌的店铺内打通，二次消费时刷脸即可消费。

这一模式效果显著，支付宝方面称，前期刷脸注册会员转化率比传统模式提升6倍以上。谈道会员制，留召认为，会员的本身是商家跟顾客之间建立的忠诚度计划，线下打通的会员制将为大商户管理与运营用户提供有效帮助。

此外，为进一步帮助商家通过会员完成与顾客的连接，通过支付宝小程序完成识人、领券、核销等一揽子操作，比如礼券模式则更适合小商贩模式。

刷脸支付迎来全面爆发将是大势所趋，面对潜力巨大的刷脸支付市场，微信与支付宝都在蓄势发力，而人脸识别技术的成熟和落地将为两者的支付市场格局注入更多变数。

刷脸支付代理合作电微丁经理 18359179532