

# 艾米拉2020春夏新款套头中长款裙子服装直接从厂里拿货可以吗

产品名称	艾米拉2020春夏新款套头中长款裙子服装直接从厂里拿货可以吗
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:艾米拉 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

艾米拉2020春夏新款套头中长款裙子服装直接从厂里拿货可以吗

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装厂家批发拿货、卖服装拿货流程、服装店线上拿货

每年五一假期，服装店老板都会想方设法搞各种促销活动，想着借节日来增加销售量。节假日出来逛街的人多了，如果店铺的促销足够吸引人，的确会为店铺带来丰厚的收益，同时对于品牌而言也会提高知名度。但是对于服装店铺来说，促销不只是降低价格这么简单的，要是没一个好的促销方式，盲目降低价格，不仅不会带来销量可能还会带来损失。那么节日促销有哪些要诀呢？今天我们就来看看。首先是店面，要做一些修饰，让顾客一进门就能感觉出来这个是让利的店。这样顾客才会更加想看咱们店里的服装。节假日出来逛街的顾客都是奔着促销出来的，如果你这不促销，或是让利很少，顾客肯定会选择其他家的，所以，让顾客感觉店铺是真心实意的想让利，真心的回馈顾客，这样顾客才会有购买的欲望。才会在店里停留长时间。我去了许多家店，大多数都是打折促销的，对于顾客来讲这个可能是划算的购买方式了。尽可能的去推销新品，这个时候的客流量比较多。推销新品是个很好的机会。如果新品可以让利的话更是让顾客感觉到贴心了。促销也要抓住顾客的心理，身处在顾客的角度，咱们在这个节日具体要买什么样的东西，多少价位我们可以接受，现在促销的商品比原价便宜多少钱，尽量把实惠的价格摆在顾客眼前，让顾客时时刻刻感觉到这个比平时便宜很多，这样顾客的心理才会觉得想买，节后

再买居然贵了这么多，督促顾客这个时候不买恢复原价会贵很多。顾客为了实惠大多数就会购买。