

# 刷脸支付系统贴牌开发有哪种合作模式

产品名称	刷脸支付系统贴牌开发有哪种合作模式
公司名称	福建省恒大大网络科技有限公司
价格	10000.00/个
规格参数	wx:NZL0815 咨询电话:13250730959
公司地址	福建省福州市鼓楼区水部街道六一中路28号佳盛广场C座14层10室01间
联系电话	17326602668 17677373996

## 产品详情

支付行业在历经银行卡时代和移动支付时代后，进入生物支付时代。生物支付就是利用人的生物特性，如：指纹、脸、静脉、虹膜、声纹等生物特性，代替传统的密码支付的模式，从而实现在线下支付场景的应用。刷脸支付系统贴牌合作13250730959

福建省恒大大网络科技有限公司是业内领先的O2O移动营销新领袖和知名品牌。企业主要以掌柜买单、云趣付为生态平台致力于帮助中国商家实现互联网+，以移动支付、消费收银、会员管理、会员营销、大数据分析、微点餐、微预约、微商城等功能模块为基础，升级顾客消费体验，引导顾客二次消费，提高店铺经营效率，将顾客转化为忠诚会员，享受持续稳定的利润回报是掌柜买单所有员工奋斗的目标！企业愿景：掌柜买单以线上、线下支付路由为基础，坚持以客户为中心，致力于解决各行支付产品应用问题，以及后项大金融综合服务为奋斗目标。掌柜云是移动互联网时代独具创新的国内移动支付的领导品牌。是国内一站式集成移动支付，智慧生活，智能应用O2O闭环服务解决方案的优秀技术开发商。公司以技术为驱动力，开拓创新，自主研发出掌柜云智能化的移动支付生活与互联网化精准营销的全新商业模式。是反哺实体商业，服务广大用户的得力商业助手。公司拥有强大的技术研发实力，拥有专业化的市场营销人才，和强大敬业的售后服务团队。专业，专一，专心的服务客户，服务市场，服务社会。研发出国内首款集成微信，支付宝，qq钱包，银联钱包+一站式O2O精准营销+智慧行业应用+金融云服务+大数据营销的掌柜云系列产品。让你轻松做掌柜。

刷脸支付早在2015年就已经横空出世，但当时还是停留在只能为马云一个人服务的状态，而经过3-4年时间的变迁，人脸识别技术逐渐成熟。在2019年，支付宝的“蜻蜓”、微信的“青蛙”的问世，则正式开启了刷脸支付的热潮。

生物识别技术在其他领域应用已经有很长一段时间了，最传统的就是身份验证。而到了2018年，随着支付宝刷脸支付设备——蜻蜓一代的面世，其他互联网巨头公司也纷纷发布自己的刷脸支付设备，进而宣告了生物支付时代的到来。

刷脸支付，体验再升级，不带手机、钱包，一样可以买单！

刷脸支付主要由：

- 1、硬件基础：红外双目摄像头或者3D结构光/TOF相机的成熟使用。
- 2、通讯基础：云平台的承载能力越来越强，4G加WIFI的优良通讯环境让云SaaS成为可能，为刷脸支付提供平台和通讯。
- 3、数据基础：公安二代身份证数据库的搭建，为刷脸支付提供了数据库的基础。
- 4、市场认识基础：生物识别是指指纹、声纹、静脉、脸、虹膜等生物特性作为区别的主要依据手段，经过指纹支付后，人们对生物支付认同并接受。

所以刷脸支付是建立在长达几年的技术积累和市场认可的基础上建立起来的产品，并非一蹴而就。

支付宝刷脸支付是以人脸作为支付宝账号和PIN的结合标识，通过手机号码后几位数索引出支付宝数据库中支付宝人脸信息，与消费者人脸信息进行比对，实现刷脸支付。

那么现在详细来说说两者的区别。

代理：

- (1) 不需要设立账户，不需要系统软件。
- (2) 服务商掌握资讯源头，没有一手资讯
- (3) 咨询政策时效慢
- (4) 有区域限制、行业局限。
- (5) 服务商结算收入，返佣数据不可控，有跑路未知风险。
- (6) 收银硬件设备只能从服务商拿，政策、优惠完全受服务商控制，自主空间少。
- (7) 系统不是自己的，数据不是自己的。

服务商：

- (1) 拥有自己服务商号，拥有商户拿设备资格。
- (2) 直接对接官方，享受官方一手政策。
- (3) 直接对接官方，咨询准确，时效性强。
- (4) 微信支付、蚂蚁金服官方直接结算，安全有保障。
- (5) 商户资源、数据都是你的，盈利模式更多。
- (6) 收银硬件设备可以直接对接厂家，避免中间商赚差价，政策、优惠完全自主可控。
- (7) 系统自有，数据自有，可拥有更多资源，为未来发展打下坚实基础，会拥有更多发展机会。

对比两者，你就会发现，服务商和代理就是上下级的关系，但做代理，你的命运始终掌握在别人手上，还得接受上家服务商的层层套路和剥削，很难做的大。而自己做服务商，你的完全掌握着自己的命运，直接和官方对接，掌握一手的政策和资源，没有任何套路，怎么运营，赚多少完全有自己说了算。

所以说在刷脸支付，小编建议，你如果可以做服务商就别去做代理！

首先我们来说“代理”代理是传统渠道经营中最常用的一种模式，通常有两种划分方式：一种是按地域大小划分，如国代、省代、市代等，相应，每个级别收的代理费用不一样，这个是服务商的说法，其实刷脸支付产品是没有任何区域限制的（官方已经特别申明过）。

另一种按级别划分，比如一级、二级、三级等等，很多服务商通常会按照拿货量，或销售量来进行划分代理商。

要想成为服务商，主要的就是要联系软件厂商直接把开发好的软件，能接入到客户的云端服务器，让客户可以开展一系列的经营活动，权限最大，而且拥有独立的数据和后台，就能直接和微信支付宝签约合作，成为服务商。

### 支付宝为什么要推广刷脸支付

2019年移动支付市场规模达到万亿，移动支付的基本格局是微信、支付宝“双雄”占据天下，“云闪付APP”占有一席的位置，但是体量上还是没办法和“双雄”抗衡。支付宝推广刷脸支付，笔者分析可能有如下原因：

- 1、移动支付由支付宝兴起，微信却凭借着强大的社交属性分走一半市场。
- 2、“云闪付APP”联合银行及众家支付机构逐渐蚕食市场份额，特别是2018年在垂直公交领域一统江湖，支付宝痛失大部分公交领域市场。
- 3、刷脸支付更符合支付宝一直做生态的理念，现在的智能POS和其他收单工具都是只是个收款工具，并没有智能的效果，难以实现支付宝数字商业的理念。
- 4、支付宝已经具备了统一上下游的基础，推出刷脸支付也是趋势使然。

综合上述原因可以看出，首先阿里有打造自己闭合生态的需求，同时投资产业上下游公司，以此为依托整合支付行业，在目前支付设备无法满足其需求的条件下，“蜻蜓”应运而生。所以刷脸支付是支付领域的一次升级改造，也是垂直领域的深度整合的过程。

### 刷脸支付系统搭建、代理加盟合作详询

13250730959微信同步