

汽车vip会员管理系统

产品名称	汽车vip会员管理系统
公司名称	石家庄优软科技有限公司
价格	1500.00/套
规格参数	品牌:优优 型号:V12 售后:7*24
公司地址	裕华区
联系电话	0311-89689832 18032913182

产品详情

汽车4s店如何改善管理？如何改善与客户关系的管理？如何形成一个新的盈利增长链？如何建立一套永续经营的管理方法？

通过“汽车vip会员管理系统”，俱乐部等于把4s店的所有服务项目整合后提供给客户，既为客户服务提供了一个良好的互动平台，又为4s店创造丰厚的利润。

作用可以体现在三方面：

一是建立与客户真正的沟通，使客户按不同会员等级及晋级制度扩大消费，分有普通会员、银卡会员、金卡会员，会员可以有折扣消费也可进行储值消费，更利于会员的方便；当然会员卡有一定的积分要求，所有的活动都跟会员卡有关联，所有的优惠跟会员卡有关联；

二是汽车俱乐部vip会员管理深入的改善跟客户的各种关系，如消费送积分，积分兑换美容项如洗车，积

分兑换商品（或活动），金卡客户进行更底折扣的优惠等；

三是汽车俱乐部vip品牌的推广。“汽车俱乐部vip会员管理系统”是汽车俱乐部vip创造利润的发动机，通过一套客户导向管理系统可以对客户的各项消费进行单项累积计奖、综合累积计奖，并可以分为直接和间接两种模式，直接就是指消费者直接进行的各项消费，间接指消费者介绍别人进行各项消费。计奖可以按月、季、年进行兑换。不同的消费金额对应不同分值和不同奖品，奖品种类一定要丰富（包括俱乐部联盟商家提供的各种奖品），

我们会不断推出新奖品，并及时公布在俱乐部网站和期刊上，便于客户对照查询。会员既可以在家通过网络进行查询，也能在客户休息室、消费大厅进行查询分值。

汽车俱乐部vip能轻松知道哪些客户是有消费能力、最忠实、最能为汽车俱乐部vip带来经济效益的，汽车俱乐部vip就可以对客户进行分类管理，在这个基础上再进行有针对性的客户维护。真正体现2和8的原理（20%的客户产生80%的效益）。还可以和银行一起发行联名卡，使客户的消费更加方便。该系统还可以对客户进行人性化的生日提醒、记录事项提醒、潜在客户管理、消费分析、成交率分析、近段未消费客户分析、保险、

保养设置好后的定时提醒功能等数据进行量化分析，便于4s店及时对各项业务进行调整，并制定相应的对策。通过“汽车俱乐部vip会员管理系统”，俱乐部等于把4s店的所有服务项目整合后提供给客户，既为客户服务提供了一个良好的互动平台，又为4s店创造丰厚的利润。使企业在一段周期内形成一个新的利润增长链。