

《觉醒的领导力意识》

产品名称	《觉醒的领导力意识》
公司名称	上海尊心教育科技有限公司
价格	30000.00/天
规格参数	
公司地址	上海市闵行区金都路4299号6幢3楼E37室
联系电话	051257905112 18915754998

产品详情

【课程介绍】：

在企业管理过程中所碰到的问题都离不开管理者领导力和团队执行力的问题，有了领导力没有执行力所有的策略只是纸上谈兵，有了执行力没有领导力企业会失去前进的方向。本课程从领导力与执行力两方面入手，对经理人如何提高自身的决策水平、如何给团队定出合适的目标、如何组建一支强有力的团队及如何提升团队作战的能力等方面进行了详细的阐述，并结合培训人的特点给出许多实用方法。

如何才能真正地提高团队凝聚力，提升管理者的自我非职权影响力，增强员工执行力的关键在哪里？这个问题一直困扰着许多企业的经营者。管理中所碰到的问题都离不开团队凝聚力和执行力问题，不解决就是最大的隐患，让企业损失看不见的内耗；不提高就是最大的危机，市场临危巨变，稍纵即逝；不做大做强就是最大的敌人，企业遇风浪则危机四伏。

课程利用企业教练技术，分组讨论，角色扮演，实操演练等提高企业管理能力，从团队凝聚力塑造，管理者的基本心态，影响团队管理的心理学效应，高情商管理艺术等多维度深刻剖析了管理者如何训练提升职业情商并实践于团队管理，帮助学员正确认识领导力和管理工具的重要性；分析组织与个人执行力低下的原因和方法，运用心理学原理对个体及组织行为进行管理，提高团队工作绩效，让员工更快乐工作，更幸福生活！

【培训收益】：

了解领导力与执行力之间的关系。

确认自身的领导风格及领导力在工作中的应用方法。

了解执行力的概念及在企业管理中的应用。

通过领导力与执行力的结合更好的完成任务。

增强集体荣誉感，提高对企业的忠诚度和归属感；

不是仅仅去“讲”，更多的是带着学员去“训练”、带着学员去感悟；

实战训练出一流团队的，凝聚力，执行力，战斗力；

培养自动自发的意愿动力,增强员工的付出、奉献、拼搏精神；

掌握团队管理的5P要素，如何识别不同气质特征的员工及激励方式。

怎样制定人员并分工协调实现团队目标。

掌握高情商管理艺术：知人善用、以身作则、开放的沟通、激励团队。

学会应用沟通中如何协调冲突的技术。

掌握领导力提升的实用工具方法、提升团队凝聚力和绩效。

洞察四种人际交往心理地位，学会与不同下属的沟通方法。

针对自己的工作，寻找加强系统管理的方法。

掌握建立一支高凝聚力有效执行团队的方法。

【授课方式】：

运用企业教练技术，心理测试、分组讨论、案例分析、实战演练、角色扮演等。

课程内容追求实战、实操、实用。体验式培训注重参与和互动、在感悟中学习获得积极的成长体验，提升团队凝聚力和战斗力，增强员工归属感和幸福满意度。

【培训对象】：企业中高层管理者及部门经理负责人。

【授课时间】：2天

讲师介绍

【郭敬峰老师】

压力绩效管理专家

2016-2018年度“中国培训百强名师”

美国N.G.H催眠治疗师

高级企业EAP执行师

国家二级心理咨询师

企业心灵教练

猎聘网特聘讲师

TTT魅力培训师

NLP企业沟通师

心理健康幸福推广联盟创始人

【讲师简介】

郭敬峰,拥有国家二级心理咨询师资质,163诚信品牌认证讲师、中国讲师网评选2016年度“中国培训百强名师”、猎聘网特聘讲师、米龙谷同里众创空间特聘创业导师,在中华讲师网和网易云课堂2015年度中华风云讲师评选中荣获“中国百强讲师”荣誉称号,有16年丰富的管理咨询、企业EAP员工关怀服务经验,获得美国国际催眠师协会授予的“NGH催眠治疗师”和台湾华人临床催眠师协会授予的“TAH资深催眠师”,被学员誉为“压力绩效管理专家”郭敬峰老师是高级企业EAP执行师。

职业经历从市场营销、培训经理、运营总监到总经理高级职业经理人,先后就职于希尔顿酒店、中企动力科技股份、心融集团德瑞姆心理教育机构、影响力教育训练集团等知名企业,整合酒店、IT电商、企业管理咨询、心理学教育培训等行业16年的企业管理EAP项目咨询经验。专注压力情绪疏导、高效沟通艺术、催眠式营销技巧、企业管理心理学、职业情商与团队管理等绩效优化解决方案,以提高职场人士心理资本和提升工作绩效为己任,课程广受各类企业及政府机构好评。

【授课特点】

针对客户需求定制课件,注重困扰问题解决和现场解疑答惑,行动学习教练式辅导培训采用案例分析、分组讨论、角色扮演,AB角训练、心理测评、情景模拟和实战演练,课程氛围轻松活泼,激发学员的学习兴趣,在内在感悟和方法练习中获得技能提升,改善心态绩效和行为绩效。

课程具有极强的实用性:30%的理论+40%的方法+30%的实例

培训课程提倡以人为本、感悟为宗、实操为要、效果为王

体验式培训:互动性强、幽默、生动、亲切

专业背景、前瞻理念、独到观点、丰富实践经验构成独特课程体验。

【服务客户】

服务和指导过的客户包括:中国航天、中国联通、中国电信、中国移动、建设银行、工商银行、招商银行、交通银行、农业银行、上海建工、上海隧道股份、中石油、中石化、国家电网、上海浦东国际机场、广州学而思教育,外高桥造船、上海绿地集团、海怡建筑、太平人寿、上海宝钢、大唐集团、奔驰汽车、东风汽车、一汽大众、可口可乐、中国印钞造币、中国水利水电、飞乐音响、中船重工、平安好房、华为、富士康、博世(中国)投资、江森自控、同程旅游、58同城、猎聘网、艳阳集团、仁宝电脑、南亚电子、神达电脑、美昌科技、鼎鑫电子、纬创资通、精元电脑、上海致达集团、佰和优活、激想体育文化、金陵大酒店、上海国际医学园区、长妇幼医院、苏州儿童医院、南京航空航天大学、苏州大学

、上海市疾控中心、朔州市教育局、昆山人社局、安徽皖信人力资源、江苏爱德基金会、昆山周市人民政府、成都市中小企业服务中心、长沙经济开发区管委会、合肥市民政局、河北省企业家协会等知名企业、政府及教育机构。

【学员评价】

郭老师的课程内容专业详实，授课风格生动风趣，职业素养严谨开放，案例分析新颖实用，讲课认真敬业，课堂气氛活跃，很受大家欢迎，学下来有收获、欣喜，启迪智慧，很好！

——可口可乐饮料（天津）有限公司陈总

培训内容层次清楚，注重实用性，培训方法灵活多样，与学员互动良好，教学态度热情认真，解答学员疑惑，激发学员的学习兴趣，逻辑性强，专业水平高，对技能提升很有帮助，总体教学效果感觉良好。

一汽大众汽车有限公司成都基地人力资源曹经理

郭老师经验丰富、条理清晰、有感染力，讲课技巧生动、教学过程中精神饱满热忱，对培训内容的掌握详实、全面，教学方法注重现场演练，语言流畅、清晰易懂，与学员积极互动，课堂气氛控制良好。

——招商银行广州分行培训负责人 曾小姐

最大的收获是学会面对工作纠结时适当的温和而坚定的说No，如何提高职业情商，学会了情绪控制，学会了爱的表达方式，知道了在今后的人生中如何去面对工作中、生活中的压力，掌握了减压技巧和方法，对自我情绪管理很有帮助！

——东风汽车《职业EQ与压力管理》学员 尚小姐

中国联通3天培训《催眠电话营销及职业情商提升》部分学员反馈表：

- 1.通过这次培训，工作上更加有信心，生活中更有激情，家庭更加和谐；
- 2.收获非常多，最重要是人际关系方面，情绪控制和情商提升，感谢老师；
- 3.电话营销技巧，情商、催眠术及对爱情的认识，沟通能力及情商的提高；
- 4.对自己更加认可、老师非常崇拜您，三天时间学习到很多知识；
- 5.压力如何排解，营销技巧提升，幸福生活如何营造；
- 6.学会了沟通，疏导情绪，提升销售技巧...

与众不同的培训，选择郭老师的课很棒。——杭州智联易才人力资源庄总

郭老师课程设计合理，理论与案例充分，讲课形象生动，感染力强，有亲和力，很好解决学员问题，专业水平高，非常实用，希望有机会更多合作。

——苏州广发航空 人力资源经理曹国胜

备课充分，案例丰富，针对性强；授课氛围轻松活泼；理论与应用结合紧密，寓教于乐，学员反馈收获很多。

——昆山国家开发区管委会主任宣炳龙

.....更多培训效果反馈请百度搜索“郭敬峰”查看了解

附：郭敬峰授课见证-媒体报道：

1.《劳动报》12月1日工会专栏报道郭峰老师中国航天科技集团培训：《提升工会干部班组长协调力-某所举办沟通艺术讲座》

http://www.labour-daily.cn/Attach/Attaches/month_1411/201411301118426805.Pdf

2.百度百科-郭敬峰老师传记:

http://baike.baidu.com/link?url=2dG_rqld3lr3cK7ZV_cO2buUjBZ67ugZBEqOF4YuzclwXTYa899FillFcJgFi3kWmfSQJeOX6KPX8idQyww17L7Ddg9vGerWpKkG7eAldrK

3.人民网报道：咨询师公益成长沙龙暨“家和工程”培训基地授牌仪式启动

<http://sh.people.com.cn/n/2015/0504/c134768-24732644.html>

4.上海市社会建设委员会办公室《亲子关系建树与教育》-新闻报道：

<http://gov.eastday.com/shjs/node9/u1ai76298.html>

5.中国网报道：“家和工程”培训基地授牌仪式在闵行正式启动

http://lohas.china.com.cn/2015-05/04/content_7879171.htm

6.工商银行《情绪调控与自我激励》精彩瞬间：

<http://shequ.taoke.com/thread-89795-1-1.html>

7.中国联通《催眠电话营销及职业情商提升》新闻

<http://www.jiangshi.org/article/192808.html>

8.同程旅游《探秘客户消费心理》课程新闻

<http://www.jiangshi99.com/news/content/6197.html>

9.南京航空航天大学《高效沟通》课程新闻图片：

http://www.hke123.com/jsbk/129/blog_5259.html