

# 棉麻中国风女装进货金羽杰新款双面羊毛羊绒大衣毛呢

产品名称	棉麻中国风女装进货金羽杰新款双面羊毛羊绒大衣毛呢
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:金羽杰 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

棉麻中国风女装进货金羽杰新款双面羊毛羊绒大衣毛呢

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、哥弟女装进货渠道、开服装店 没有货源、开服装店 厂家货源。

根据往常惯例，三八妇女节是赚女人钱的黄金时间，所以，商家都在这一天，都提出各式各样针对女性的促销政策，从而刺激女性消费。但是年年都仅针对女性来促销，其提升空间还是有限的。所以，我们反其道而行之，在自己专卖店里，开展了一次“三八妇女节”的促销活动。我们提出的理念就是：“三八妇女节是女性的节日，所以女人更应该得到好男人的陪伴。”于是，我们设立了“优秀男士奖”一凡是在三八妇女节期间陪女士购物的男士，都有机会获奖；只要他身边的女士参加“陪购男士表现”问卷调查后，男士的总得分达到“满意”标准。奖励非常诱人：折上折。打过折的商品，再打一次折。有抽奖机会，获得免费礼品。还有机会将其已消费金额，100%返还。此消息一发布，很多女士都主动带男士来购物；而很多男士也主动邀请身边的女士来购物。比如，带自己的老婆，女朋友，女同事等等。在节日期间，我们发现，男士在那一天里，购物的金额比女士还要多，甚至有的比女士多出10倍以上。当然，很多是为了争取“好表现”，而主动为女士掏钱的。所以，三八妇女节里，我们不但赚到了女人的钱，还赚到了更多男人的钱。这次促销非常有趣，我们总喜欢称之为“三八妇女节”营销策划。在这里，提示你一点：人都是社会动物，当促销的刺激点，不仅指向“优惠”，而且还指向“关系强化”时，那

么。其爆发出来的威力，将非常惊人。这种促销是很多商家都没有重视过的，因此，如果你有兴趣尝试一次的话，就会发现其中的独特价值。因此，我建议你多去观察、分析你的客户，多从他们的角度来看待事物，理解消费。