

时尚流行女装进货渠道柏芙澜韩版羊毛毛呢羊绒大衣

产品名称	时尚流行女装进货渠道柏芙澜韩版羊毛毛呢羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:柏芙澜 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

时尚流行女装进货渠道柏芙澜韩版羊毛毛呢羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、开精品女装进货、开服装店货源问题、开服装店货源推荐。

现在已经到了春季，马上又要进入夏季，对于想开服装加盟店的投资人来说，现在开店想要经营好一家店铺，就要做好换季促销工作，那么开店都可以怎么做换季促销工作呢?例如春装，春款服装上市有其相应的销售期限，实体店铺或者网店可以选择在销售之初的几周内降价，然后随后调回到正价销售。这时那些有购买欲望而没下手的消费者就会后悔当初的决定，埋下隐藏的消费潜力。在销售后期的第二次换季打折促销时，则会引来更多的消费者前来购买，当中必然包含那些之前没有购买的顾客，并且他们的宣传还会给商家带来部分消费者。这种销售初期和末期降价的巧妙配合，迎合了消费者的购买心理，商家还可以根据市场情况调整两次降价折扣的力度，以达到更好的促销效果。变着花样做促销，这样既能吸引许多消费者的目光，又能提升品牌知名度，就像婚纱摄影借助模特舞台展示做促销一样，服装店搞促销可以通过搞一些相关的活动，或是游戏来刺激顾客的兴趣，让他们感受到品牌带来的新鲜感，增强品牌印象。对于女性来说，做好服装搭配工作很重要，因此现在的女装销售还是非常可观的，因此现在有不少创业者看好女装行业，想开一家女装加盟店，那么对于想开店的投资人来说，开店经营店内的导购需要怎么做呢?开服装店做生意，一般而言，进店的顾客可分为三种类型：想买的、不想买的以及可买

可不买的。而我们常说的闲逛顾客主要指的就是这类可买可不买的顾客。该类顾客在进店顾客中所占比例较高，并且真正能体现出导购员的销售水平。那么，如何让闲逛顾客买单呢？如果没有顾客进店，再厉害的销售高手都只能纸上谈兵。要做到吸引顾客进店，就要从门店的“吸客区”入手。