

# 微信支付刷脸支付系统贴牌OEM

产品名称	微信支付刷脸支付系统贴牌OEM
公司名称	马鞍山市鼎友鸣网络科技有限公司
价格	1.00/个
规格参数	1:1 1:1 1:1
公司地址	马鞍山市花山区花雨路99号
联系电话	17056311805

## 产品详情

多人在做一个项目时都会习惯性的观望，但是很多时候犹豫和观望就会让人错过项目的红利期。在10年前你错过了淘宝，在2年前你还在观望移动支付，那么在今天，你是否会继续错过它，“刷脸支付”这种移动支付的新模式。

个人创业者（包括我）一般会从以下几个方面来分析是否可行：

一.项目可行性：分析刷脸支付这个行业的未来趋势以及个人盈利为导向的可行性。

总体而言刷脸支付行业应该是未来2年的趋势，支付宝和微信大肆布局市场，推广的力度不可谓不大，包括刷脸奖励、补贴设备、开放接口对接第三方服务商等。在支付的新赛道上，摆脱手机终端，一切重新开始。

二.市场环境：当地市场的接受程度、推广难度、竞争对手、二维码市场壁垒。

以我本地市场为例，推广难度事实上不小，原因：

- 1.二维码市场成熟，费率偏低，不占空间；
- 2.设备成本过高，商家不愿意前期付出；
- 3.刷脸支付公司多，良莠不齐，后期容易形成恶性竞争；

虽然推广难度不小，但证明市场环境属于萌芽期，成长空间很大。刷脸支付带来的会员管理、以及后期广告营销的作用后期会起到不俗的效果。

三.方向选择：组团队开发招商还是代理某公司进行市场推广。

个人创业一般只有2种方向：1.组建团队进行技术开发或者购买成熟的配套技术整合，然后进行招商推广。（这种一般需要有行业经验，绝大部分不适合）

2.代理某个公司，推广市场。（公司太多，良莠不齐，需要分辨优劣选个靠谱适合自己的最重要，投资风险自己把控）

3.自身因素：资金、技术、经验、心态。

4.1.资金因素非常重要，如果按组建团队来做，个人估计至少50万起，包含：办公场地、人员成本、设备成本、技术成本等，搭建好团队还需要进行招商以及后期运营；如果按照代理方式做，1-30万不等，包含代理加盟费、设备铺设费（商家押金或免费铺设）、人员成本等，不仅要考虑前期投入成本，还需要考虑沉默成本，以及后期投入成本，再进行投入产出比分析。

4.2.技术和经验就不多做介绍，主要看个人决策如何进行市场招商以及推广了，有相关经验的肯定优势更加明显。

4.3.摆正心态，市场不确定性太多，走错方向、遇到困难都会让人误以为事不可为。做每件事情请一定要做好足够的心理准备，用强大的内心解决遇到的困难。放弃往往只需要1秒钟，坚持需要坚定的信心。

刷脸支付利润分析：

费率分润：商户费率-成本费率\*交易额

投屏广告：展现次数或其他广告合作方式

设备差价：低买高卖

如果你的代理公司技术实力过硬，可以定制化开发，做解决方案赚差价以及服务费。

内部第三方金融服务：理财、贷款、分期利息抽佣

主要是分润、广告和设备差价这块，其他的需要一定资源或努力获取。

刷脸支付公司类型

1.实力型：有相应行业技术，研发团队和运营团队，努力做产品和市场的公司。

一般这类公司代理费贵、政策好、考核严格、产品多样、技术扎实，想长期做这个行业应该选这种公司。

2.一般型：外包技术，有个别技术人员，实力一般的。

这类公司研发能力不强、代理费适中、政策一般、产品同质化。想尝试的或者赚块钱的可以考虑。

3.套路型：皮包公司或者骗子公司。

这类就是最危险的公司，低加盟费，高利润率，高政策补贴，请擦亮眼睛自己分辨。

至于找哪家公司做代理，小编有比较丰富的经验供搭建参考，想要咨询详情咨询热线15980603853可联系我